



NOA

HÉT VAKBLAD VOOR LEDEN VAN NOA

 **SLUKOM**
AFBOUW

6

In een tandartspraktijk mogen behandelingen niet doorklinken

"De uitvoering
vraagt om een
specifieke aanpak"

12

**Een zieke
werknemer kan
je tonnen kosten**

16

**Blikvanger:
Oeroud en
Eigentijds**

20

**Hulpmiddelen
houden vakwerk
in beweging**

12 NOVEMBER 2026

PLAFOND & WANDDAG

De Basiliek, Veenendaal

13.00 - 20.30 uur

"Sterk in verbinding"



Dé beurs- en netwerkdag voor de sector komt er weer aan! Hier wil je als ondernemer uit de droge afbouw écht gezien worden. De dag wordt afgetrapt met een ledenbijeenkomst, waarna producenten, leveranciers en dienstverleners in compacte, sfeervolle stands hun nieuwste producten en diensten presenteren. Ben je ook (weer) van de partij?

WWW.PLAFONDENWANDDAG.NL



Inhoud

6

PROJECT TANDARTSPRAKTIJK

Een tandartspraktijk vraagt om meer dan een nette afwerking. Achter iedere wand moeten privacy, installaties en draagkracht zijn geregeld; in iedere ruimte tellen akoestiek, hygiëne en comfort.

12

EEN ZIEKE WERKNEMER KAN TONNEN KOSTEN

Twee jaar loon doorbetalen. Kosten voor arbodienstverlening en re-integratie. Een transitievergoeding betalen. Wie alle kosten optelt, ziet hoe groot het financiële risico voor een werkgever kan worden.

18

CONCEPTUEEL BOUWEN RAAKT OOK DE AFBOW

Werk verschuift deels van de bouwplaats naar de fabriek, processen worden beter voorspelbaar en afbouwbedrijven krijgen de kans om eerder mee te denken.

28

GOEDE AFSPRAKEN OVER PRIVÉTELEFOON

Niet om de telefoon uit te bannen, maar om bewust telefoongebruik onderdeel te maken van goed en veilig werken.

14

PLAFOND- & WANDDAG 2026

16

BLIKVANGER: OEROD. EIGENTIJD

20

HULPMIDDELEN WINNEN SNEL TERREIN

4 Van de voorzitter

5 Een gewaarschuwd mens...

10 Nieuws uit de sector
Vloeren & Terrazzo

23 Herziene TBA-richtlijn 3.3
richt zich op vocht en
afwerkingskwaliteit

24 Metselrobot als voorbode voor
de afbouwsector?

25 Laat jongeren zien hoe mooi
jouw vak is

26 Must haves van
Colin Bouwhuis

30 Nieuws uit de sector
Stukadoors & Afbouw

34 Ook verzekeren is vooruitkijken

35 Verenigingsnieuws

36 Geschillencommissie Afbouw

Van de voorzitter

JOHN KERSTENS

Werken moet lonen. Ook voor de ondernemer graag.

In verband met de deadline van NOA Magazine schrijf ik dit voorwoord op de dag na Prinsjesdag. De eerste dag ook van de Algemene Politieke Beschouwingen. Geen idee hoe die gaan verlopen. Wat wel duidelijk is, is dat de uiteindelijke begroting er anders uit gaat zien dan door coalitiepartijen CDA, D66 en VVD wordt voorgesteld.

Het kabinet heeft namelijk geen meerderheid. Niet in de Tweede Kamer, en niet in de Eerste Kamer. Dat betekent dat de koers naar 'een beter Nederland' (om een deel van het coalitieakkoord van begin dit jaar te citeren) gedicteerd gaat worden door de oppositie. En dat is best apart. Apart, maar ook een beetje krankzinnig.

Al is het maar, omdat oppositiepartijen die het kabinet aan een meerderheid kunnen helpen totaal verschillende keuzes maken. Over zowat alles. Van asiel tot sociale zekerheid, van stikstof tot de verdeling van 'het zuur'. Het maakt nogal wat uit of men zoals dat heet 'over links gaat' of 'over rechts'. Of men een deal sluit over de hele rijksbegroting of dat per onderwerp probeert. Experimenteren is leuk, maar niet met de toekomst van je land. Niet met de toekomst van ondernemers ook. Die hebben behoefte aan duidelijkheid, aan ruimte om te ondernemen. Aan minder regels ook. En minder lasten. Zodat het bijvoorbeeld weer loont om mensen een vast dienstverband aan te bieden. En het niet meer nodig is om om de verkeerde redenen te kiezen voor flex.

Afspraken daarover, bijvoorbeeld rondom de risico's en kosten bij ziekteverzuim van medewerkers worden waarschijnlijk buiten het parlement gemaakt. Met 'de polder'. Met werkgevers en vakbonden dus. Dus indirect ook met NOA. Indirect, want de onderhandelingen over een sociaal akkoord (als die gaan plaatsvinden) worden namens ons gevoerd door MKB-Nederland.

Natuurlijk wachten we niet af wat dat gaat opleveren (of kosten). We bemoeien ons daar tegenaan. En stevig ook. Binnen MKB-Nederland, richting kabinet en Kamer, en tegenover elk ander die 't wil horen. Rondom de loondoorbetaling bij ziekte bijvoorbeeld. Met behulp van een fact-sheet (te vinden in dit magazine en op de website van NOA) laten we zien wat een enkele langdurig zieke werknemer van wie je uiteindelijk afscheid moet nemen je kost: dik drieënhalve ton.

Inmiddels heeft het kabinet z'n plan, om de compensatie voor de werkgever van de in zo'n geval door deze aan de werknemer te betalen transitievergoeding af te schaffen, een jaar uitgesteld. Om te kijken of er met de polder andere, betere, afspraken kunnen worden gemaakt. Maar van uitstel moet wat NOA betreft afstel komen. In combinatie met afspraken over minder risico's en kosten bij ziekte. Want die drieënhalve ton per langdurig zieke werknemer: die mag de politiek zich aantrekken. Want diezelfde politiek heeft de mond vol van het belang van vaste contracten. Wel even aantrekkelijker maken dan graag.



 j.kerstens@noa.nl
 [@johnkerstens](https://twitter.com/johnkerstens)
 [johnkerstens](https://www.linkedin.com/in/johnkerstens)

De dag dat ik dit voorwoord schrijf, is ook de dag nadat vakbond FNV z'n looneis voor komend seizoen heeft bekendgemaakt: tenminste 5,5% plus 80 euro netto. Per maand. Dat belooft wat voor de cao-onderhandelingen. Maar niet bij ons, want onze cao loopt tot 1 januari 2028. Met een loonstijging van maximaal 3,75%. ■

De onderaannemer in een procedure

In veel gevallen wordt u als ondernemer in de afbouw ingeschakeld door een aannemersbedrijf. Zowel in de bouw als in het recht heet u dan een onderaannemer. Als het aannemersbedrijf een conflict krijgt met de opdrachtgever vanwege het werk dat u heeft gemaakt, kan het wel eens ingewikkeld worden. En als er dan een procedure volgt, kan het nog ingewikkelder worden.

Tekst: Ingeborg van Leusden van Van Gorcom Advocaten **Bel:** 0318-500001 **Mail:** leusden@vangorcomadvocaten.nl

Belangrijk is dat u als onderaannemer juridisch niets te maken heeft met de hoofdopdrachtgever en vice versa. Als het tot een rechtszaak komt, zijn de zaken tussen de hoofdopdrachtgever en de aannemer en tussen de aannemer en de onderaannemer ook aparte zaken, maar wel met elkaar verbonden. Zij worden wel vaak gelijktijdig behandeld en ze worden altijd door dezelfde rechter beoordeeld.

In een recente zaak was een NOA-lid in een procedure betrokken die al speelde tussen de aannemer en de hoofdopdrachtgever. Enkel voor het stucwerk werd het NOA-lid erbij betrokken, maar tussen de hoofdopdrachtgever en de aannemer speelden er nog veel meer zaken die tijdens de verbouwing niet goed zouden zijn gegaan. Door bepaalde omstandigheden liep de hoofdzaak (dus die tussen de hoofdopdrachtgever en de aannemer) voor op die van het NOA-lid. Daar was al een mondelinge behandeling voor gepland op het moment dat ik voor het NOA-lid een schriftelijk antwoord mocht indienen. Dat maakte ook dat het vonnis tussen de hoofdopdrachtgever en de aannemer er al was voordat er een zitting was in de zaak tussen het NOA-lid en de aannemer.

En, dat was voor het NOA-lid in dit geval heel gunstig. Uit het vonnis in de hoofdzaak bleek namelijk dat de

aannemer in een bespreking, die kort nadat het werk was uitgevoerd was belegd, heel boos was geworden en had gezegd dat hij niets meer ging herstellen. De conclusie van de rechter was daarom dat de aannemer in verzuim was gekomen en een schadevergoeding moest betalen aan de hoofdopdrachtgever.

“Wat er in de hoofdzaak gebeurt, kan bepalend zijn voor de zaak tegen de onderaannemer”

Maar, omdat de vrijwaringszaak (de zaak tussen de aannemer en de onderaannemer) een aparte eigen zaak is, moest daar ook worden bepaald of het werk gebrekkig was en of het NOA-lid voldoende gelegenheid had gehad om tot herstel over te gaan. Maar, juist door het gedrag van de aannemer naar

de opdrachtgever, die dus zelf niets meer wilde herstellen, kon hij natuurlijk niet meer volhouden dat hij vond dat het NOA-lid nog wel werkzaamheden moest uitvoeren. Dit nog los van het feit dat hij daar ook helemaal geen gelegenheid voor had gegeven.

Dat zagen de aannemer en zijn advocaat ook in en dus hebben ze de zaak snel ingetrokken.

Zo zie je maar. Wel twee aparte zaken, maar wat er in de hoofdzaak gebeurt, kan wel degelijk van belang zijn voor de vrijwaringszaak. ■



Het interieur van een tandartspraktijk laat meerdere gespecialiseerde partijen met elkaar samenwerken. Installaties, leidingwerk en onder meer bevestigingspunten moeten allemaal op de juiste plaats uitkomen.

Slukom realiseerde de nieuwe vestiging van een tandartspraktijk in Dronten

Een tandartspraktijk vraagt om meer dan een nette afwerking. Achter iedere wand moeten privacy, installaties en draagkracht zijn geregeld; in iedere ruimte tellen akoestiek, hygiëne en comfort. Voor de nieuwe vestiging van een tandartspraktijk in Dronten bracht Slukom die eisen samen in een zorgvuldig afgestemd afbouwproject. Voor Marc en Robin Rolink is de praktijk ook een herkenbaar voorbeeld van de koers van het Zwolse familiebedrijf: dichtbij de klant werken, vroeg aan tafel komen en verantwoordelijkheid nemen voor het geheel.

Volgend jaar bestaat Slukom Afbouw vijftig jaar. Marc Rolink bouwde de onderneming eerst op in IJsselmuiden en verhuisde circa acht jaar geleden naar Zwolle. De keuze was commercieel én praktisch. De stad bood meer markt, terwijl de ambitie nadrukkelijk regionaal bleef. Waar het bedrijf eerder landelijk werk uitvoerde voor winkelketens, ligt de nadruk nu op opdrachten in en rond Zwolle. Dat maakt het werk voor monteurs en projectleiding beter beheersbaar en verkort de reactietijd als een klant of project om aandacht vraagt.

De verhuizing viel samen met een inhoudelijke ontwikkeling. Slukom groeide onder Rolink senior van zes naar circa 25 tot 30 medewerkers, van wie ongeveer vijftien monteurs in vaste dienst. De onderneming legde ooit vooral plafondplaten in winkels, kantoren en overheidsinstanties. Inmiddels coördineert zij bij veel opdrachten een veel breder afbouwpakket: systeemplafonds, metal-stud- en glaswanden, kozijnen en deuren, timmerwerk en - met vaste partners - ook schilderwerk, vloeren en interieur. "De klant koopt een pand en zegt: red me", vat Marc de vraag samen. "Dan gaan wij meehelpen om daar een goed plan van te maken."

Die rol begint ruim voor de uitvoering. Een eerste ontwerp en een budget zijn vaak het startpunt van een gesprek, geen eindstation. Slukom zit bij veel projecten meerdere keren met opdrachtgever en bouwkundige aannemer aan tafel om wensen, gebruik, materiaal en kosten bij elkaar te brengen. Marc: "Je gaat samen kijken: waar kunnen we aanpassen zonder dat het plan of de kwaliteit verloren gaat?" Het bedrijf schrijft daardoor relatief weinig in op klassieke aanbestedingen. Het werk komt veelal uit directe relaties en samenwerkingen waarin het advies even belangrijk is als de uitvoering.

EEN PRAKTIJK MET EIGEN EISEN

De opdracht voor de tandartspraktijk kwam via dat netwerk op tafel. De praktijk verhuisde in 2025 naar een nieuw pand. In opdracht van Alex Bouw Zwolle verzorgde Slukom onder meer systeemplafonds, systeem- en volglaswanden, kozijnen, deuren en divers timmerwerk. Het programma lijkt op papier overzichtelijk, maar de uitwerking vraagt om een andere blik dan bij een regulier kantoor.

Een tandartspraktijk is een verzameling van behandelkamers, verkeersruimten, wachtruimte, balie en sanitaire voorzieningen. Juist op de overgangen tussen die ruimten komen de belangrijkste vragen samen. Patiënten moeten zich op hun gemak voelen. Gesprekken en behandelingen mogen niet ongewenst doorklinken naar de gang of de wachtkamer. Tegelijk hangen aan de wanden kasten, verlichting en tandheelkundige apparatuur. "Je begint met >>

De afwerking zit ook in de afstemming.

**(foto 1)**

Marc en Robin Rolink van Slukom Afbouw.

(Foto 2)

De tandartspraktijk vindt het advies van de afbouwspecialist net zo belangrijk als de uitvoering.

>> de indeling die de gebruiker nodig heeft", zegt Marc. "Daarna kijk je: wat moet er in die kamer komen te staan en welke wandopbouw past daarbij?"

In de behandelkamers koos Slukom daarom voor een zwaardere wandopbouw. Meer massa helpt bij de geluidsisolatie en maakt het mogelijk om de benodigde kasten en apparatuur veilig te bevestigen. In andere zones kan een standaardopbouw volstaan. De keuzes zijn steeds gekoppeld aan het gebruik van de ruimte. Privacy is daarbij een belangrijk vertrekpunt. Wie in een behandelkamer of aan de balie een gesprek voert, wil niet dat de wachtkamer of de naastgelegen kamer meeluistert.

Ook het plafond is onderdeel van die afweging. De platen moeten passen bij een hygiënische zorgomgeving en bijdragen aan een aangename akoestiek. Een harde, galmende ruimte verhoogt de onrust voor patiënt en behandelaar. Slukom stemde de plafonds, wanden en aansluitingen daarom af op het beoogde comfort. Marc: "Je probeert van iedereen op te halen wat men wil en wat men nodig heeft. Zo bouw je het project op."

DE AFWERKING ZIT OOK IN DE AFSTEMMING

De functionele eisen vormden slechts één laag van het project. Het interieurconcept stelde hoge eisen aan de zichtbare afwerking. De kleurstelling en materialisatie waren door de interieurarchitect bepaald en moesten zorgvuldig doorlopen in onder meer deurbeslag, kozijnen en wandafwerking. Slukom maakte monsters, zocht combinaties uit en stemde de details af met de aannemer en andere betrokken partijen. Ook rondingen en maatwerkdetails vroegen om aandacht.

Dat overleg is essentieel, omdat een interieur van een tandartspraktijk meerdere gespecialiseerde partijen bij elkaar brengt. Installaties lopen door plafonds en wanden; leidingwerk, afzuiging, elektra en bevestigingspunten moeten op de juiste plaats uitkomen. In een bestaand of te verbouwen pand is dat in hoge mate werk op locatie. "Je kunt vooraf veel uittekenen, maar je komt altijd situaties tegen waarop je moet inspelen", zegt Marc. De projectleiding houdt het contact met de andere disciplines kort en zorgt dat voorzieningen op elkaar aansluiten.

Daarmee onderscheidt de werkwijze zich volgens Robin Rolink vooral in de alledaagse details. "Wij zorgen voor een nette en schone werkplek, na afloop ruimen wij onze spullen netjes op." Voor het team zijn het vanzelfsprekendheden. "Wat voor ons normaal is, blijkt voor een klant soms juist de reden om enthousiast over ons te zijn", zegt hij. "Dan zie je dat we net een stap verder gaan."

VAKMANSCHAP VRAAGT OM VERNIEUWING

De nieuwe praktijk in Dronten laat tegelijk zien waarom Slukom vasthoudt aan maatwerk. Prefabricage en geprefabriceerde systemen winnen terrein, maar passen volgens Marc



Rolink vooral bij grote, repetitieve nieuwbouw. Het werk van Slukom bestaat voor een belangrijk deel uit renovatie, onderhoud en transformatie. Oude gebouwen zijn zelden recht, installaties vragen om aanpassingen en iedere gebruiker heeft eigen wensen. "Theoretisch is prefab een fantastisch verhaal", zegt hij. "In onze praktijk is het niet altijd uitvoerbaar."

Dat betekent niet dat het bedrijf stilzit. Slukom werkt aan verdere digitalisering van calculatie en werkvoorbereiding. In Bluebeam worden tekeningen al ingelezen; een nieuw AI-model moet gegevens vervolgens sneller vertalen naar hoeveelheden, calculaties en op termijn ook materiaallijsten. De bedoeling is nadrukkelijk niet om mensen weg te snijden. "Niet om mensen te besparen, maar om ze anders in te zetten", zegt Rolink. "Dan hebben ze meer tijd om kritisch te beoordelen en de kwaliteit te bewaken."

Ook duurzaamheid krijgt vooral een praktische invulling. Herbruikbare materialen worden waar mogelijk uitgenomen, opgeslagen en opnieuw toegepast; isolatie krijgt dezelfde aandacht. Wat niet herbruikbaar is, wordt gescheiden afgevoerd. Rolink plaatst daarbij een realistische kanttekening: zorgvuldig demonteren en opslaan kost tijd en is niet in elke renovatie financieel eenvoudig. De uiteindelijke prestatie moet bovendien ook voor de monteur werkbaar zijn.

Zwaardere platen kunnen technisch voordelen bieden, maar vragen tegelijk meer van de mensen die ze dagelijks tillen.

EEN VOLGENDE GENERATIE

Die betrokkenheid bij mensen is ook zichtbaar in de opvolging binnen het bedrijf. Robin Rolink groeide op tussen de monteurs, hielp in vakanties mee en deed na de hotelschool ervaring op als werkvoorbereider, calculator en projectleider. Hij heeft inmiddels de ondernemersopleiding bij NOA afgerond en neemt stap voor stap de operationele leiding over. Zijn vader blijft voorlopig vooral actief in de commerciële kant: klanten bezoeken, relaties onderhouden en in het voortraject meedenken.

De overgang is zorgvuldig voorbereid. Veel eigen monteurs werken al langer dan tien jaar bij Slukom en kennen Robin al sinds zijn jeugd. De cultuur die Marc Rolink heeft opgebouwd, moet daarbij overeind blijven: afspraken nakomen, verantwoordelijkheid nemen en veilig werken. "Je wilt dat iedereen 's avonds veilig thuiskomt", is zijn eenvoudige uitgangspunt. Voor de tandartspraktijk kreeg die houding een concrete vorm. De praktijk moest er verzorgd en rustig uitzien, maar ook achter de afwerking betrouwbaar en doordacht zijn. Precies daar ligt voor Slukom de kern van goed afbouwwakmanschap. ■

NIEUWS UIT DE SECTOR

Even blijven

Losmaakbare, circulaire gietvloer

Met Arturo ReleaseFloor introduceert Uzin UTZ een volledig circulair gietvloersysteem. Dankzij een innovatieve primer kan de gietvloer na gebruik eenvoudig van de ondergrond worden verwijderd, zonder schade. Het materiaal wordt vervolgens vermalen en opnieuw gebruikt als grondstof voor nieuwe gietvloeren. Voor de

applicateur verandert er niets aan de verwerking: ReleaseFloor wordt op dezelfde manier aangebracht als een traditionele gietvloer. Zo biedt het systeem een praktische manier om in te spelen op de groeiende vraag naar circulair en duurzaam bouwen. ■

Meer info: nl.arturoflooring.com

Praktijkmiddag
meten = weten

Voor vloerenbedrijven kunnen goede metingen het verschil maken tussen gewoon beginnen en vooraf precies weten waar je aan toe bent. Hetzelfde geldt voor stukadoors. Daarom organiseert NOA samen met Laserliner op donderdag 3 december 2026 een praktische middag voor leden van de hoofdsector Vloeren & Terrazzo én Stukadoors & Afbouw. Tijdens deze praktijkmiddag geeft Laserliner live demonstraties met verschillende digitale meetinstrumenten; zoals onder andere hoe controleer je vlakheid en hoogteverschillen. In kleine groepen ga je vervolgens zelf aan de slag. Je kunt je aanmelden via www.noa.nl/agenda ■

AGENDA

6 T/M 8 OKTOBER

Prefab Beurs
Brabanthallen, 's-Hertogenbosch
www.prefabbeurs.nl

25 en 26 NOVEMBER

DigiBouw 2026
Jaarbeurs, Utrecht
www.digibouw.nl

3 DECEMBER

Ledenbijeenkomst
Praktijkmiddag meten = weten
NOA, Veenendaal

1 T/M 5 FEBRUARI 2027

Bouwbeurs
Jaarsbeurs, Utrecht
www.bouwbeurs.nl

25 T/M 27 MEI 2027

Monumentenbeurs
Brabanthallen, 's-Hertogenbosch
www.monumentenbeurs.nl

Dekvloerenlegger opleiden via de derde leerweg

Heb je een medewerker die het vak van dekvloerenlegger in de praktijk leert, maar nog geen vakdiploma heeft? Via De Vakopleiding kan hij of zij de opleiding Dekvloerenlegger volgen via de derde leerweg. Deze flexibele mbo-route is speciaal geschikt voor werkenden en zij-instromers.

Het grootste deel van de opleiding vindt plaats in de praktijk bij het leerbedrijf. De deelnemer studeert daarnaast zelfstandig, krijgt begeleiding op afstand en hoeft alleen voor examens naar een locatie. Zo kan een werknemer gewoon blijven meewerken op de bouwplaats en tegelijkertijd toewerken naar een erkend mbo-diploma. De meeste deelnemers kunnen een niveau 2-diploma binnen een jaar behalen. Voor werkgevers zijn bovendien subsidiemogelijkheden beschikbaar. Via de Subsidieregeling praktijkleren in



de derde leerweg kan de vergoeding oplopen tot maximaal € 2.700 per praktijkplaats. Ook de SLIM-scholings-subsidie kan mogelijkheden bieden. Meer weten? Lees op noa.nl het artikel

'Een diploma halen zonder van de bouwplaats te verdwijnen', of bel met leerambassadeur Patrick Vos van Savantis. ■

Omnicol viert 70-jarig jubileum

Dit jaar viert Omnicol een bijzondere mijlpaal: het bedrijf bestaat 70 jaar. In die zeven decennia groeide Omnicol uit tot een familiebedrijf gespecialiseerd in producten zoals voorbehandelen, egaliseren, lijn en afwerken. Door kennis en praktijkervaring te delen, korte lijnen te houden en elkaar te versterken, ontstaat een sterke basis voor goed vakwerk. Die verbinding vormt al 70 jaar de rode draad binnen het bedrijf. NOA feliciteert begunstigend lid Omnicol van harte met dit mooie jubileum. ■



Als één zieke werknemer je bedrijf tonnen kan kosten

Hoeveel risico kun je bij één individuele werkgever neerleggen?

Twee jaar loon doorbetalen. Kosten voor arbodienstverlening en re-integratie. Een vervanger regelen. Een transitievergoeding betalen. En daarna mogelijk nog jarenlang een hogere WGA-premie. Wie alle kosten bij elkaar optelt, ziet hoe groot het financiële risico voor een werkgever kan worden. NOA maakte dit voor de zomer concreet in een factsheet. Niet om de bescherming van zieke werknemers ter discussie te stellen, maar om een discussie op gang te brengen over de vraag hoeveel risico we bij één individuele werkgever kunnen neerleggen.

Aanleiding voor de factsheet was het kabinets-voornemen om de compensatie voor de transitievergoeding bij langdurige arbeidsongeschiktheid te beperken. Werkgevers die na twee jaar ziekte afscheid moeten nemen van een werknemer, betalen een transitievergoeding. Sinds 2020 kunnen zij daarvoor onder voorwaarden compensatie krijgen. Die regeling is er niet voor niets: een werkgever heeft dan al twee jaar aanzienlijke kosten gemaakt. Juist daarom vindt NOA het onbegrijpelijk om daar opnieuw een rekening bovenop te leggen.

WAT KOST LANGDURIGE ZIEKTE WERKELIJK?

Om de discussie uit de sfeer van percentages en regelingen te halen, is een praktijksituatie doorgerekend. Wat gebeurt er financieel wanneer een werknemer langdurig ziek wordt en uiteindelijk in de WGA terechtkomt? In deze casus lopen de totale werkgeverskosten op tot € 361.156. Daarin zitten niet alleen de kosten gedurende de eerste twee ziektejaren, maar ook vervanging, de transitievergoeding en de hogere werkgeverspremies die daarna nog jaren kunnen doorlopen.

WIE PERSONEEL AANNEEMT, NEEMT OOK HET RISICO

De politiek wil dat werkgevers mensen duurzaam in dienst nemen. Tegelijkertijd wordt het financiële risico dat bij werkgeverschap hoort steeds groter. Dat schuurt. Een ondernemer die personeel aanneemt, kijkt niet alleen naar

het salaris, maar ook naar werkgeverslasten en de risico's wanneer het misgaat. Als één langdurig ziektegeval uiteindelijk enkele tonnen kan kosten, wordt dat onderdeel van die afweging. Dat ondernemersrisico kun je niet negeren.

FACTSHEET MEE NAAR DEN HAAG

Daarom heeft NOA de berekening voor de zomer vastgelegd in een factsheet. Voorzitter John Kerstens gebruikt deze in gesprekken met politici, beleidsmakers en werkgeversorganisaties om de stapeling van werkgeversverplichtingen zichtbaar te maken. De inzet bleef niet onopgemerkt. Ook MKB-Nederland en VNO-NCW hebben het onderwerp inmiddels nadrukkelijker op de agenda staan. Inmiddels lijkt het kabinet de voorgenomen beperking van de compensatieregeling met een jaar te willen uitstellen. Dat geeft lucht, maar lost het onderliggende probleem niet op.

KIJK NAAR HET HELE STELSEL

Wat ons betreft moet de discussie breder worden gevoerd. Ook twee jaar loondoorbetaling bij ziekte moet daarbij op tafel. NOA pleit er al jarenlang voor om het tweede ziektejaar niet volledig voor rekening en risico van de individuele werkgever te laten komen. Daarom blijven we deze boodschap, met de factsheet in de hand, in Den Haag onder de aandacht brengen. ■

**NOA**Nederlandse
Ondernemersvereniging voor
Afbouwbedrijven

BEHOUD COMPENSATIE TRANSITIEVERGOEDING bij langdurige arbeidsongeschiktheid

Casus: Een stukadoorsbedrijf heeft 25 mensen in dienst en de totale loonsom bedraagt € 1.600.000. Een werknemer (56 jaar oud en 36 jaar in dienst) valt langdurig uit en kan zijn eigen werk blijvend niet meer verrichten. Andere mogelijkheden zijn er niet. Zijn totale loon bedraagt € 4.583 bruto per maand. De werkgever betaalt de eerste twee jaar 85% van zijn loon door. Na twee jaar komt de werknemer in aanmerking voor een WGA-uitkering en wordt het dienstverband beëindigd.

1 Waarom dit belangrijk is

twee jaar
loondoorbetaling

Re-integratiekosten

Kosten vervanging op
de werkvloer

Transitievergoeding



Hogere WGA-premie



Afschaffing of beperking van de compensatie vergroot de stapeling van kosten voor werkgevers en maakt een vast contract onaantrekkelijker.

2 Kosten in één oogopslag

€ 104.500

twee jaar loon + arbo,
arbeidsdeskundig
onderzoek en tweede
spoor (excl.
werkgeverslasten)

€ 54.996

Transitievergoeding



€ 201.660

Maximale stijging premie
Werkhervattingskas
gedurende tien jaar.

€ 361.156

Totale kosten voor
werkgever van
langdurig zieke
werknemer

3 Standpunt NOA

**NOA**

Behoud de compensatieregeling voor alle werkgevers;

Leg geen extra lasten op boven de kosten van loondoorbetaling, vervanging op de werkvloer, re-integratie en hogere premie;

Maak vaste contracten juist aantrekkelijker: laat het tweede ziektejaar niet meer door de individuele werkgever betalen.

4 Onze kernargumenten



Werkgevers betalen genoeg Aof-premie om deze compensatieregeling in stand te houden



Deze regeling voorkomt een stapeling van kosten na twee jaar ziekte



Beperking of afschaffing vergroot het risico op slapende dienstverbanden en meer conflicten



Ook de Raad van State is kritisch en vraagt om een fundamentele afweging

5 NOA vraagt



Verwerp of wijzig
wetsvoorstel 36 869



Behoud compensatie
voor alle werkgevers



Kies voor een integrale herziening van het stelsel, niet voor een eenzijdige lastenverzwaring

Voorzitter NOA
John Kerstens



Op 12 november komt de plafond- en wandbranche samen

Innovaties bekijken, vakgenoten spreken, meepraten over ontwikkelingen in de branche en ontdekken wat AI voor je bedrijf kan betekenen. Op donderdag 12 november staat De Basiliek in Veenendaal volledig in het teken van plafond- en wandmontage. Voor NOA-leden begint de Plafond- & Wanddag al om 13.00 uur. Zorg dat je erbij bent - en regel je registratie vooraf.

Wie dagelijks druk is met projecten, personeel, planning en opdrachtgevers, heeft niet altijd tijd om uitgebreid bij te houden wat er allemaal in de branche gebeurt.

Tijdens de Plafond- & Wanddag krijg je in één middag en avond veel ontwikkelingen voorgeschoteld. Je praat mee over zaken die rechtstreeks van invloed zijn op het vak, ziet wat leveranciers en fabrikanten te bieden hebben en spreekt collega-ondernemers uit het hele land.

EERST ONDER ELKAAR MET NOA-LEDEN

Speciaal voor leden van de NOA hoofdsector Plafond- & Wandmontage begint de middag om 13.00 uur met een

lunch. Om 13.30 uur volgt een interactieve ledenbijeenkomst. Geen lange rij presentaties, maar een discussietafel waar bestuur, leden en kennispartners met elkaar bespreken wat er binnen de branche speelt. Onder meer de stand der techniek, het kwalificatiedossier voor de plafond- en wandmonteur, opleidingen en instroom, NEN-normen en nieuws vanuit de Technische Innovatiecommissie (TIO) staan op de agenda. Leden kunnen vooraf zelf ook onderwerpen voor de discussietafel aandragen. Laat verenigingsmanager Ester Litjes weten waar jij in je dagelijkse praktijk tegenaan loopt, of over welke thema's je graag méér wilt weten.

WAT KAN AI JOU MORGEN AL OPLEVEREN?

Om 14.15 uur nemen technologievernieuwer Jum Festen en AI-creative Silvester Zwaneveld het stokje over. Zij maken kunstmatige intelligentie vooral praktisch. Tijdens de presentatie krijg je begrijpelijke uitleg, zie je live demonstraties en komen praktische voorbeelden voorbij die je in je eigen bedrijf kunt gebruiken. Van slimmer werken tot tijd besparen. Geen technisch verhaal dus, maar vooral: wat heb je eraan en hoe begin je er zelf mee? Dit programma-onderdeel motiveert zowel de beginnende AI-snuffelaars als de gevorderde prompters om mogelijkheden van AI te onderzoeken.

BEURSVLOER OPEN

Vanaf 15.00 uur opent de beursvloer. Leveranciers, fabrikanten en dienstverleners presenteren er hun producten, systemen, technieken en nieuwe ontwikkelingen. Deze dag is bij uitstek geschikt om eens verder te kijken dan de producten en oplossingen waarmee je iedere dag werkt. Stel direct technische vragen, vergelijk oplossingen en bespreek ervaringen met collega's. De beurs loopt tot 19.00 uur.

GRAND CAFÉ

Daarna hoeft je overigens nog niet naar huis. Vanaf 19.00 uur verplaatst de dag zich naar het Grand Café voor de afsluitende borrel. Tijd om rustig bij te praten met collega's, leveranciers en andere relaties uit de branche. Om 20.30 uur sluiten we de dag af.

REGEL JE REGISTRATIE VOORAF

Wil je op 12 november niet bij de entree eerst nog gegevens invullen? Meld jezelf dan vooraf aan via www.plafondenwanddag.nl. De registratie is persoonsgebonden. Geef je meteen door aan welke onderdelen je deelneemt? Dan zorgen wij voor voldoende broodjes bij de lunch en genoeg stoelen bij de ledenbijeenkomst en AI-lezing. En ook tijdens de beurs willen we dat er voor iedereen voldoende te eten is. Als je met meerdere mensen uit het bedrijf komt, is het belangrijk om de inschrijvingen alvast voor iedereen afzonderlijk te regelen. Dan is de registratie in orde en kun je op 12 november direct naar binnen. ■

PLAFOND- & WANDDAG 2026

Donderdag 12 november
De Basiliek, Wiltonstraat 56, Veenendaal
13.00 uur ontvangst NOA-leden | 15.00 uur opening
beurs | 20.30 uur afsluiting
Gratis parkeren in de parkeergarage bij De Basiliek

Aanmelden: www.plafondenwanddag.nl



(foto 1)

De ledenbijeenkomst wordt interactief; laat vooral weten welke onderwerpen jij daar besproken wilt hebben. Waar moet de branche mee aan de slag en welke ontwikkelingen vragen volgens jou aandacht?

(foto 2)

Kunstmatige intelligentie is door iedereen te gebruiken! Tijdens deze AI-lezing vol humor krijg je verrassende eyeopeners en praktische tools voorgeschied.

(foto 3)

De meisjes van de wijn serveren je graag een passend glas 'filosofenwater', zodat bezoekers en exposanten meteen het goede gesprek aangaan.

VOOR BINNEN EN BUITEN

Kunradersteen is verkrijgbaar als bouwblok en als steenstrip van circa 4 cm dik. Van gevel en dragende constructie tot wand of sfeer-detail: de harde kalksteen is zowel binnen als buiten toepasbaar.

PROJECT
Oeroud. Eigentijds.

Van dragende muren tot sfeerdetails

Kunrader® natuursteen komt letterlijk van eigen bodem. In Voerendaal, tussen de Zuid-Limburgse heuvels en wijngaarden, delven en bewerken Marc en Bas Vervuurt deze compacte, harde kalksteen. Een materiaal dat al door de Romeinen werd gebruikt en tegenwoordig opnieuw zijn weg vindt naar gevels, interieurs en tuinen. Bij de winning gaat zo min mogelijk verloren. Zaag- en kapafval wordt verwerkt tot onder meer split en granulaat

voor terrazzo. Zelfs het zaagslib krijgt een nieuwe bestemming. Zaagwater wordt hergebruikt en hemelwater opgevangen. In de groeve grazen schapen, staan bijenkorven en wordt kalkgrasland ontwikkeld. Zo gaan een oeroud natuurproduct, modern vakmanschap en aandacht voor de omgeving bij Kunrader hand in hand. Bas Vervuurt: "Ontgonnen gebied geven we terug aan de natuur. Niet als kaalgeplukt terrein, maar juist als weelderige natuur met gevarieerdere flora en fauna."

OOK MET ISOLATIE

Kunrader steenstrips kunnen in combinatie met isolatie worden toegepast als buitengevelisolatiesysteem. Zo krijgt een geïsoleerde gevel de uitstraling van massieve natuursteen. En deze villa laat zien dat toepassing aan de binnenzijde minstens zo mooi is.

NET ALS DE ROMEINEN

Kunradersteen heeft zijn levensduur bewezen. Onder meer het Romeinse badhuis in Heerlen werd ermee gebouwd. Tweeduizend jaar later wordt dezelfde steensoort nog altijd toegepast.

DE ENIGE VAN NEDERLAND

De Kunrader Steengroeve bij Voerendaal is de enige actieve dagbouwsteengroeve van Nederland. De steen wordt lokaal gewonnen én bewerkt: Nederlandse natuursteen van eigen bodem.

'Conceptueel bouwen vraagt om een andere positie in de keten'

Conceptueel bouwen raakt ook de afbouw. Werk verschuift deels van de bouwplaats naar de fabriek, processen worden beter voorspelbaar en afbouwbedrijven krijgen de kans om eerder mee te denken. Dat vraagt wel om een strategische keuze, zegt Lajos Walbeek, trainer en adviseur bij Netwerk Conceptueel Bouwen. "Dit gaat niet meer weg."

Voor wie conceptueel bouwen vooral associeert met rijtjes gelijke woningen uit een fabriek, heeft Walbeek een eenvoudige omschrijving: "Gestandaardiseerd, maar niet standaard." De kern is volgens hem een herhaalbaar en schaalbaar woningproduct, ontwikkeld voor een duidelijke marktvraag.

"Voor ons is het een herhaalbaar, schaalbaar product", zegt Walbeek. Een conceptaanbieder ontwikkelt woningen voor een vooraf bepaalde marktvraag of doelgroep. Dat is een andere volgorde dan bij traditionele bouw. Daar begint een ontwikkelaar vaak met een locatie, een architect, adviseurs, tekeningen en een bestek. Pas daarna wordt een bouwer geselecteerd. Bij een woningconcept is het product al grotendeels ontwikkeld. De opdrachtgever zoekt vervolgens het concept dat past bij de doelgroep, locatie en prestatie-eisen.

De vergelijking met de auto-industrie maakt het verschil duidelijk. Volkswagen ontwikkelt een model voor een bepaalde markt; de koper kiest kleur, bekleding en opties, maar bepaalt niet alsnog het remsysteem. Zo werkt het ook met woningconcepten.

"Woningconcepten hebben 10.000 configuratiemogelijkheden, maar niet 10.001", zegt Walbeek. "Op locatie moet je altijd kijken naar parkeren, groen, logistiek en stedenbouw." Die locatiespecifieke ruimte blijft bestaan, binnen de grenzen van het concept.

MEER DAN EEN FABRIEK

Conceptueel bouwen is breder dan industrieel, modulair of fabrieksmatig bouwen. Een woning kan volledig uit een fabriek komen, maar een zorgvuldig uitgewerkt en herhaalbaar proces en een vooraf ontwikkeld, herhaalbaar en configureerbaar product op de bouwplaats vallen ook onder de definitie. Walbeek noemt daarnaast de virtual factory: een digitaal georganiseerd productieproces waarin partners hun capaciteit op elkaar afstemmen. "Als je het volledig op de bouwplaats organiseert, maar je hebt een gestandaardiseerd proces dat je hier herhaalt en daar weer kunt verkopen, dan valt het ook onder conceptueel bouwen." De versnelling zit dus niet uitsluitend in prefab. Zij zit in een product dat al grotendeels is geëngineerd en in een proces dat zich kan herhalen.

Dat heeft directe gevolgen voor de afbouw. In de traditionele nieuwbouw

is ieder project in zekere zin een one-off. Er wordt opnieuw gemeten, gecalculeerd en getenderd. Bij een woningconcept zijn maatvoering, aantallen, installaties en afwerkingsniveaus eerder bekend. "We verplaatsen een deel van het werk van de bouwplaats naar de hal", zegt Walbeek. "Daar kan ook weer een deel gerobotiseerd zijn." Hij noemt bijvoorbeeld spuitrobots en andere vormen van automatisering. Ook materiaalkeuzes kunnen veranderen. In houtbouwconcepten blijven platen soms zichtbaar, waardoor bepaalde afbouwwerkzaamheden vervallen of een andere invulling krijgen. Dit betekent niet dat de afbouw verdwijnt. De toegevoegde waarde verschuift.

VAN LAATSTE SCHAKEL NAAR KETENPARTNER

Voor Walbeek ligt daar juist een kans. In de traditionele keten komt de afbouwer vaak laat aan tafel, als ontwerpkeuzes al zijn gemaakt en knelpunten uit eerdere bouwfasen zichtbaar worden. In een conceptuele samenwerking kan een afbouwbedrijf eerder invloed uitoefenen op detaillering, materiaal en werkvolgorde. "Dan ben je integraal aan het ontwerpen en kun je veel meer van jouw kennis en kunde toevoegen aan het beter maken van dat product", zegt hij. Die invloed



"We staan aan het begin, er is veel ruimte om mee te bewegen"

wordt sterker wanneer een afbouwer vaste ketenpartner wordt. "Zo'n concept staat niet stil. Partijen blijven kijken: hoe kan het slimmer, schoner, mooier, duurzamer, CO₂-vriendelijker, sneller en efficiënter?"

Walbeek noemt de fabriek in Ursem als voorbeeld van een plek waar ketenpartners al jaren in een vast ritme samenwerken aan woningconcepten. Ook ziet hij virtual-factorymodellen waarin meerdere partijen wanden kunnen produceren. Als de ene partner vol zit, kan een andere ruimte maken. "Dat is een hele andere manier van samenwerken creëren." Die vaste samenwerking biedt ook kansen voor personeel. "Misschien is het wel handiger als ik niet tien busjes door het hele land laat rijden, maar vier busjes naar een fabriek waar ik goede afspraken maak met de conceptbouwer." Vaste teams, een vaste werkplek en betere arbeidsomstandigheden kunnen aantrekkelijk zijn. Tegelijk vraagt seriematige productie om een strakkere planning, kwaliteitsborging

en procesdiscipline.

GEEN EENHEIDSWORST

Een veelgehoorde zorg is dat conceptueel bouwen tot eenheidsworst leidt. Walbeek begrijpt die discussie, maar wijst erop dat die vooral over de buitenkant gaat. "Op veel onderdelen is de binnenkant van woningen al lange tijd sterk gestandaardiseerd. Daar heeft eigenlijk nooit iemand over geklaagd." In gevels, gevelpatronen en materialen blijft volgens hem veel variatie mogelijk. Gemeenten kunnen daar vooraf duidelijke kaders voor geven. "Je kunt aan de buitenkant van een woning niet zien of het een woningconcept is of een traditioneel gebouwde woning." De winst zit volgens Walbeek in het proces: het sneller inkopen en realiseren van een product dat zich al heeft bewezen.

KIJK VOORUIT NAAR DE MARKT EN HOE JIJ DAARIN JE ROL PAKT

Voor afbouwondernemers begint de verandering met een eenvoudige vraag: wat gebeurt er bij mijn opdrachtgevers? "Wie zijn mijn

klanten? Welke beweging maken zij? En kan ik daarin nog toegevoegde waarde leveren?" Het antwoord kan verschillend uitpakken. Een bedrijf kan kiezen voor renovatie en onderhoud, voor fabrieksmatige productie of voor een specialisme dat concept-aanbieders sterker maakt. Walbeek adviseert ondernemers om innovatie breed te bekijken. "Wat lever ik? Waar voeg ik waarde toe? Kun je andere oplossingen creëren waar jij in gespecialiseerd bent?" Dat kan gaan over automatisering, nieuwe materialen, proceskennis of het anders opleiden van medewerkers.

De belangrijkste valkuil is afwachten. "Als directie moet je dit strategische vraagstuk behandelen, want het heeft impact op de toekomst van je bedrijf." Conceptueel bouwen is volgens Walbeek geen ontwikkeling voor later. "We staan nog maar aan het begin. Er is heel veel ruimte om mee te bewegen. Maar je moet wel nadenken: wat is mijn plan voor 2027 of 2030?" ■

CNC, Stuc-Trolley, Exo-skelet en vloerenrobot verlichten het werk zonder de vakman uit beeld te laten

Hulpmiddelen houden vakwerk in beweging

In de afbouw is vakmanschap nog steeds mensenwerk. Een machine voelt niet of een afwerking werkelijk klopt, lost geen onverwachte maatvoering op en neemt het contact met de opdrachtgever niet over. Toch winnen hulpmiddelen snel terrein. Niet als vervanger van de vakman, maar om zwaar, repeterend of zeer precies werk slimmer te organiseren. Vier praktijkvoorbeelden laten zien hoe die ontwikkeling eruitziet: een CNC-machine in de natuursteenwerkplaats, de Stuc-Trolley bij de stukadoor, een exoskelet voor de plafond- en wandmonteur en een vloerrobot die nog op bredere acceptatie wacht.

CNC MAAKT MAATWERK BETER PLANBAAR

Het Steenen Huys begon ongeveer twintig jaar geleden met lasergravures op glas en monumenten en groeide uit tot een veelzijdige natuursteenbewerker. Thijmen de Langen nam het bedrijf samen met zijn vrouw over van zijn vader. In de werkplaats staat een OMAG Digitale 5: een CNC-zaag-freescombinatie die vooral geprofileerde dorpels voor kozijnfabrieken bewerkt. De Langen: "Elke fabriek heeft zijn eigen standaard en wij leveren alleen maatwerk. De

CNC gebruiken we daarom vooral om dorpels te profileren." De werkwijze is overzichtelijk. Eerst zaagt een semi-automatische machine het ruwe natuursteen in blokken. De CNC

brengt daarna de profielen aan. Ook keukenbladen en sparringen kunnen ermee worden bewerkt. Het grote voordeel zit voor De Langen niet alleen in de bewerkingstijd. Een dorpel met sponningen aan voor- en achterzijde hoeft niet meer verschillende keren te worden gekeerd en opnieuw te worden ingesteld. De machine werkt de vorm in één gang uit, terwijl hij zelf elders in de werkplaats aan de slag kan. Hij zegt: "Ik weet niet of het per se in absolute zin sneller is, maar de machine loopt door terwijl ik iets anders kan doen. Hij is nauwkeurig en er worden geen fouten gemaakt." Die combinatie is belangrijk, zeker nu goed personeel moeilijk te vinden is. Een medewerker moet fysiek werk aankunnen, tekeningen lezen, nauwkeurig meten, rekenen en digitale software begrijpen. De CNC vermindert repeterende bewerkingen, maar laat juist goed zien hoeveel vakwerk

overblijft: schuren, polijsten, verlijmen en het oplossen van maatwerkvragen. De Langen: "Je kunt stappen wegnemen door machines, maar er blijft altijd veel handwerk over. Terwijl de CNC loopt, ben ik bezig met wat de machine niet kan doen." Voor het bedrijf past de machine ook bij de eigen digitale werkwijze. Klanten kunnen hun bestelling invoeren in Dorpel op Maat, het door zijn vader ontwikkelde tekenprogramma. De order is vervolgens rechtstreeks in de CNC in te lezen. Daarmee wordt maatwerk niet vervangen door seriewerk. Integendeel: ook losse orders en kleine aantallen zijn efficiënt te verwerken, zonder een voorraad standaardproducten aan te leggen.



ONDERSTEUNING BIJ BOVENHOOFDS WERK

Bij Eissink Plafond- en Wandsystemen werkt Harold Stuiver wanden en plafonds af. Hij voegt naden, hoeken en schroefgaten af en schuurt vervolgens het oppervlak. Vooral bij dat langdurige schuren boven schouderhoogte kan het Hilti EXO-S-exoskelet uitkomst bieden. Stuiver gebruikt het vooral met de Giraffe, de longneckschuurmachine voor plafonds. "Met de Flex-schuurmachine merkte ik duidelijk voordeel", vertelt hij. "Het gewicht van de machine werd door het exoskelet opgevangen. Daardoor kon ik het veel langer boven schouderhoogte volhouden." Inmiddels werkt Stuiver met een Festool-schuurmachine met een ergonomische functie, waardoor de machine zich aan het plafond zuigt. Dat vermindert de belasting van schouders en rug al aanzienlijk. Het exoskelet blijft volgens hem een geweldige uitvinding, al werkt het niet bij iedere handeling even prettig. Bij bukken en het omlaag brengen van de armen voelt de tegendruk van de veren minder comfortabel. Het afstellen vraagt even passen en meten. Een ervaren drager kan collega's goed helpen om het skelet passend te maken. Ook de opvallende verschijning hoort erbij. "Collega's en andere bouwmedewerkers zien je eerst als een soort Ghostbuster met zo'n stellage op je rug. Als je uitlegt wat het doet, zijn ze vaak minder sceptisch." Stuiver ziet vooral waarde voor duurzame inzetbaarheid. Wanneer het hulpmiddel meer ingeburgerd raakt, kan het helpen om nieuwe monteurs langer mobiel en gezond te houden.



VAN KUIP NAAR STUC-TROLLEY

Bij Stukadoorsbedrijf Vos uit Oosterblokker draait het hulpmiddel vooral om lichamelijke belasting. Richard Vos werkt al vanaf zijn vijftiende of zestiende in het vak. Hij kent de gevolgen van jarenlang bukken, tillen en uit de kuip scheppen uit eigen ervaring. Zijn knieën zijn versleten. De Stuc-Trolley, een compacte gipsspuit die op een regulier 230V-stopcontact werkt, maakt het werk volgens hem merkbaar lichter. Ook zijn zoon Milano, die zijn eigen bedrijf heeft, maar waarmee hij grotere klussen graag samen oppakt, pakt de machine graag. Vos: "Je loopt minder heen en weer naar je kuip, je hoeft hem niet meer leeg te scheppen en je maakt snelle meters. Je bent veel meer uitgerust als je thuiskomt." De machine is vooral geschikt voor kleinere particuliere klussen: een slaapkamer, zolder of woonkamer. Waar een grote gipsspuit met slangen en voorzieningen vaak te veel is, kan de Stuc-Trolley eenvoudig mee naar binnen. Vos vult de mengkuip met vier of vijf zakken materiaal en mengt daarna zo nodig opnieuw. Voor grof werk gebruikt hij een reguliere gipsspuit; decoratief stucwerk en lijstwerk blijven handwerk. Volgens Vos is juist het plafondwerk een sterke toepassing: "Je zet hem in het midden van de woonkamer, hij staat op wieltjes en je trekt hem naar je toe. Dan spuit je het plafond in één keer in." Het aanbrengen gaat sneller, maar het eindresultaat hangt nog steeds af van de vakman. >>

>> Na het spuiten volgen dezelfde stappen: vlakzetten, afreien, sponzen en afpleisteren. De machine brengt het materiaal aan; de stukadoor bepaalt de juiste consistentie, laagdikte en afwerking. De leercurve zit volgens Vos vooral in het goed aanmaken van het materiaal. Vos: "De kwaliteit blijft hetzelfde. Je moet je eigen vakmanschap beheersen om het goed te doen." Ook praktisch ziet hij voordelen.

De Stuc-Trolley neemt weinig ruimte in de bus in en vraagt vooral om het zorgvuldig schoonhouden van mengkamer en kuip. Vergeleken met grotere machines is hij volgens Vos minder storingsgevoelig. De aanschaf is een investering, maar de opbrengst rekent hij breder dan snelheid alleen. "Als dit zo blijft en het werk is lichter, kun je nog heel wat jaren door."



FLOORMASTER 130 E VRAAGT OM EEN ANDERE WERKORGANISATIE

Niek Kok van Kok Vloeren Westerhaar investeerde in de FloorMaster 130 E van Bremat omdat hij ervan overtuigd was dat de vloerenrobot het werk minder zwaar maakt en hij met de aanschaf voldeed aan de regels die de Arbeidsinspectie naleeft. In grote winkelruimten bleek dat ook zo te zijn. "We hebben er een aantal winkels mee gesmeerd en dat ging hartstikke goed", vertelt Kok. "De woningbouw stelt echter andere eisen." De robot is volgens Kok te zwaar en te groot om via de trap naar boven te brengen. Bovendien kost het tijd om hem in iedere kleine ruimte opnieuw op te stellen. "In die tijd is die verdieping al klaar", zegt hij over de afweging van de vloerlegger die

snel wil doorwerken. De inzet past daarom vooralsnog bij grote, open vloeren en veel minder bij woningen met kleine kamers en meerdere verdiepingen. Kok schrijft de techniek echter niet af. Er komen nauwelijks nieuwe vloerleggers bij en hij wil een jong, vast ploegje juist vertrouwd maken met de robot. "Die moeten tot hun 65ste of misschien wel 70ste door. Misschien moeten die de techniek dus omarmen." Ook de handhaving rond fysieke belasting speelde mee in zijn investering. Kok verwachtte dat de Arbeidsinspectie vaker zou gaan controleren en wilde voorbereid zijn op de vraag hoe hij het werk mechanischer en minder belastend organiseert. Hij wijst erop dat bij controles ook opdrachtgevers aangesproken of beboet kunnen worden. "Zonder controles verandert er niets", zegt hij. Tegelijkertijd ziet Kok vooral een praktische opdracht voor de sector: hulpmiddelen moeten zo bruikbaar zijn dat vloerenleggers er op de bouwplaats daadwerkelijk mee willen en kunnen werken.

Bart Nijhoff van leverancier Bremat schetst de context: mechanisch werken met een vloerrobot kan de fysieke belasting terugdringen en bijdragen aan een consistentere resultaat, maar de toepassing is in Nederland nog beperkt. "In Duitsland, Oostenrijk en Zwitserland raken bedrijven overtuigd zodra ze ermee werken. In Nederland zien we vaak eerst de bezwaren." Volgens Nijhoff vraagt de inzet om een goede voorbereiding, bijvoorbeeld op bereikbaarheid en voldoende ruimte. Daartegenover staan minder zwaar werk, een voorspelbaardere vloer kwaliteit en een moderner imago van het beroep. "We klagen over personeelstekorten, maar moderne hulpmiddelen kunnen het vak juist aantrekkelijker maken voor jonge mensen. De extra kosten van mechanisch werken moet je eerlijk meenemen in de prijs. Maar gezondheid en veilige arbeidsomstandigheden zijn geen vrijblijvende keuze. Een vloerrobot neemt het vakmanschap niet over. Hij helpt de vakman om het werk consistent en met minder belasting uit te voeren." ■

GEEN LUXE, MAAR INZETBAARHEID

De vier voorbeelden verschillen sterk in schaal en toepassing, maar hebben dezelfde kern. De CNC-machine geeft ruimte voor complex maatwerk. De Stuc-Trolley haalt belastende handelingen uit een werkdag zonder de afwerking te automatiseren. Het exoskelet ondersteunt bovenhoofds werk. De FloorMaster maakt zichtbaar dat techniek per project anders kan uitpakken. Hulpmiddelen maken het vak niet overbodig; ze kunnen het vak juist helpen om nauwkeurig, aantrekkelijk en fysiek vol te houden. Voorwaarde is dat ze aansluiten bij de dagelijkse praktijk op de bouwplaats én bij de vakman die ermee werkt.

Herziene TBA-richtlijn 3.3 richt zich op vocht en afwerkingskwaliteit

Vanaf 1 oktober geldt de herziene TBA-richtlijn 3.3 voor het monteren van wanden en plafonds met gipskarton- en gipsvezelplaten. De richtlijn is aangevuld op basis van praktijkervaringen en sluit beter aan bij actuele bouwmethoden, waaronder luchtdicht bouwen en houtskeletbouw. De belangrijkste nieuwe onderwerpen zijn vochtbeheersing, waterdichting in natte ruimten en heldere afspraken over de gewenste afwerkingskwaliteit.

De herziening is opgesteld door een werkgroep met NOA-leden en fabrikanten. "We zijn in de praktijk dingen tegengekomen waarop we hebben gereageerd door ze in de richtlijn op te nemen", zegt Hermen de Hek, senior technisch adviseur bij TBA. Ook is de tabel met afwerkingsniveaus nu integraal in richtlijn 3.3 opgenomen, zoals dat al bij andere TBA-richtlijnen gebeurde.

VOCHT KRIJGT NADRUKKELIJKE AANDACHT

Een belangrijke toevoeging gaat over luchtdicht bouwen. Zodra een gebouw wind- en waterdicht is, wordt er tijdens de bouw soms te weinig geventileerd. Vocht uit de bouw kan dan langdurig in het gebouw en de aanwezige materialen blijven zitten. Dat kan later leiden tot vervorming, scheurvorming en schimmel. De Hek ziet de risico's toenemen, vooral bij houtskeletbouw. "De combinatie van houtskeletbouw, luchtdicht bouwen en slechte ventilatie is echt een thema dat op dit moment voor toenemende problemen in de droge afbouw zorgt. Het is aan de orde van de dag." Vocht dat in hout trekt, kan bij het drogen tot kromtrekken en scheuren leiden. De richtlijn onderstreept daarom het belang van ventilatie, stabiele klimatologische omstandigheden en een zorgvuldige bouwfasering. Ook bevat de richtlijn nieuwe adviezen voor plafonds en hoge wanden. Zo wordt het gebruik van vierzijdig afgeschuinde gipsplaten aanbevolen,

evenals montage in halfsteensverband. Dat levert een vlakker oppervlak op en helpt spanningen in de plaatlaag beter te verdelen. Een verplichting voor vierzijdig afgeschuinde platen ging TBA te ver. "Maar we geven wel aan dat het te adviseren is, omdat het veel problemen voorkomt."

MEMBRAAN ONDER TEGELWERK

De meest concrete aanscherping betreft badkamers en andere natte ruimten. In spatwaterzones moet onder tegelwerk of pleisterafwerking een doorlopende waterdichte membraanlaag worden aangebracht, inclusief de kinnen, doorvoeren en aansluitingen. Het systeem moet aantoonbaar geschikt zijn voor langdurige waterbelasting. Die extra laag is nodig omdat tegelwerk, voegen en kitranden in de loop der jaren water kunnen doorlaten. "Onder je tegelwerk ben je dan al waterdicht", aldus De Hek. Zonder die bescherming kan water achter de afwerking komen, met lekkages en schade aan gipsplaten als gevolg. In veel Europese landen is deze werkwijze al gebruikelijker dan in Nederland.

DUIDELIJKHEID VOORAF

Met de opgenomen tabel voor afwerkingsniveaus kunnen opdrachtgever en afbouwer vooraf beter vastleggen welk eindresultaat wordt verwacht. De richtlijn beschrijft de niveaus A, B, C, E en F, inclusief toepassingsgebieden, visuele eisen en vlakheidstoleranties. Klasse D is vervallen; die goedkope, behangklare oplossing werd volgens De Hek in de praktijk nauwelijks toegepast.



De herziene richtlijn maakt daarmee duidelijk dat een goed eindresultaat al veel eerder begint dan bij het voegen of schilderen: bij opslag, ventilatie, detaillering, een realistische bouwvolgorde en heldere kwaliteitsafspraken. De herziene richtlijn is vanaf 1 oktober 2026 te downloaden van de website van Technisch Bureau Afbouw, www.tbafbouw.nl. ■

Scan de QR-code en download de richtlijn.





Metselrobot als voorbode voor de afbouwsector?

Uit onze Branchemonitor 2025 blijkt dat ondernemers digitalisering, AI en robotisering als belangrijke trends voor de komende jaren zien.

Ook bij NOA volgen we deze ontwikkelingen nauwlettend. Zo viel mijn oog onlangs op een artikel in Cobouw over metselrobots. Nu hoor ik je denken: 'Wat hebben die met de afbouw te maken?' Misschien meer dan we op het eerste gezicht denken.



w.schellens@noa.nl
wilbert_schellens

De (af)bouw loopt traditioneel niet voorop bij nieuwe technologie. Toch hebben digitalisering en automatisering onze werkprocessen al behoorlijk veranderd. Ook robotisering wordt op kleine schaal toegepast, hoewel veel afbouwbedrijven ervan uitgaan dat hun vakwerk moeilijk door robots kan worden overgenomen. Maar hoe lang blijft dat zo?

Het interessante aan de metselrobot van Monumental is niet alleen dat hij stenen kan plaatsen. De robot leert steeds meer handelingen combineren: mortel aanbrenge, stenen plaatsen, afvoegen en spouwankers aanbrenge. Ook neggen, hoeken en bogen behoren inmiddels tot de mogelijkheden. Camera's, sensoren en AI helpen om steeds complexere werkzaamheden uit te voeren. Ook het stapelen en lijmen van gasbeton- en kalkzandsteenblokken is in ontwikkeling.

Daar zit voor mij de interessante parallel met de afbouw. Robots hoeven niet in één keer een compleet vak te beheersen. Ze kunnen stap voor stap nieuwe werkzaamheden leren. Stel dat een robot eerst gipsplaten kan positioneren en bevestigen. Vervolgens leert hij naden en schroefkoppen vullen, voegband verwerken en uiteindelijk de wand verder afwerken. Wat vandaag nog ambitieus klinkt, kan door voortdurende ontwikkeling steeds dichterbij komen.

De drijvende kracht daarachter is niet alleen technologie, maar ook noodzaak. Net als andere bouwsectoren kampt de afbouw met een structureel tekort aan vakmensen. De vergrijzing neemt toe, de instroom blijft achter en er ligt een grote bouwopgave. Dan verschuift de vraag misschien van: 'Kan een robot dit?' naar: 'Hoe snel kan een robot dit leren?'

Dat betekent niet dat de vakman verdwijnt. Menselijke expertise blijft nodig om kwaliteit te beoordelen, uitzonderingen op te lossen en processen goed te organiseren. Maar de inhoud van het vak kan wel veranderen. De vakman wordt bij bepaalde werkzaamheden misschien minder uitvoerder en meer degene die technologie aanstuurt en het eindresultaat bewaakt.

De metselrobot is daarmee vooral een voorbode. Het is geen concurrent van de metselaar, maar een aanwijzing voor de richting waarin de hele bouw beweegt. Robots worden slimmer, flexibeler en zelfstandiger. Wat we nu bij het metselen zien, kan uiteindelijk ook zijn weg vinden naar de afbouw. De vraag is niet alleen of dat gebeurt, maar vooral wat wij er als sector mee gaan doen. ■



Laat jongeren zien hoe mooi jouw vak is

Hoe leg je een jongere uit wat een dekvloerenlegger, stukadoor, natuursteenbewerker of plafond- en wandmonteur precies doet? Je kunt het natuurlijk zelf vertellen. Maar je kunt het ook gewoon laten zien. Op het YouTube-kanaal *Later Als Ik Groot Ben* neemt presentator Jochem van Gelder jongeren mee de praktijk in om kennis te maken met allerlei beroepen. Inmiddels zijn ook verschillende mooie afbouwberoepen vastgelegd.

De filmpjes van *Later Als Ik Groot Ben* duren maximaal een kwartier. Jochem van Gelder gaat op pad met tieners, die graag een dag stagelopen om een vak uit te proberen. Jochem stelt ook vragen en probeert samen met de stagiair allerlei werkzaamheden zelf uit. Zo krijgen jongeren op een toegankelijke manier te zien wat een beroep inhoudt, welke werkzaamheden erbij horen en wat het vak leuk en interessant maakt.

Inmiddels zijn er afleveringen gemaakt over natuursteen bewerken, vloerenleggen, stukadoren en plafond- en wandmontage. De eerste drie staan op YouTube (en natuurlijk op noa.nl), binnenkort verschijnt ook de aflevering over het beroep plafond- en wandmonteur.

GEMAAKT VOOR DE HELE SECTOR

Voor de totstandkoming van de video's stelden verschillende NOA-leden hun bedrijf, vakmensen en projecten beschikbaar voor de opnames. Zij deden dat bewust vanuit een gezamenlijk belang: hoe eerder jongeren kennismaken met de mogelijkheden in de afbouw, hoe groter de kans dat zij later voor één van onze mooie beroepen kiezen. Daarom is er ook bewust voor gekozen om de deelnemende bedrijven niet met naam en logo in beeld te brengen. De filmpjes promoten geen afzonderlijke ondernemingen, maar het vak. En juist daardoor kan ieder afbouwbedrijf er zijn voordeel mee doen.

GEbruik DE FILMPJES ZELF

Wil je jongeren laten zien wat jullie dagelijks doen? Deel dan eens een aflevering via je eigen socialmediakanalen, of plaats de video op je website. Nog beter: gebruik hem wanneer je contact hebt met een school in de buurt. Veel scholen hebben door het jaar heen ruimte voor een gastles. Ga je een keer een klas vertellen over jouw vak, of ontvang leerlingen in je bedrijf om kennis te maken met de werkzaamheden. Dan heb je met deze video's direct een korte introductie bij de hand.

TOOLKIT GASTLES VMBO

Omdat we ons voor kunnen stellen dat het spannend kan zijn om een gastles te geven, zijn er vier verschillende toolkits in de maak. Voor elke NOA-sector één; met een kant-en-klare PowerPointpresentatie en stap voor stap handleiding hoe je zo'n gastles kunt voorbereiden en geven. De toolkit voor natuursteenbedrijven is al te downloaden! ■

BEKIJK DE VIDEO'S

De video's kun je bekijken op het YouTube kanaal – *Later Als Ik Groot Ben*. Uiteraard kun je de video's ook op NOA.nl kijken en delen op je socials. Ga naar www.noa.nl/promotievideos

Scan de QR-code en
bekijk de video's.





FAVORIETE WERKPLEK

"Dat is op de bouwplaats. Gewoon even een rondje lopen, bijpraten met collega's en kijken hoe het gaat. Op kantoor ben ik veel bezig met plannen en afspraken. Dan is het mooi om op de bouw te zien hoe het allemaal samenkomt. En tijdens zo'n praatje hoor je vaak vanzelf wat er goed gaat of waar iemand tegenaan loopt. Dat contact met de mensen die het werk maken, vind ik toch wel het leukste."

FAVORIETE VERVOERMIDDEL(EN)

"Dat is toch wel het vliegtuig. Niet omdat ik nou zo lekker zit in zo'n stoel, maar omdat vliegen voor mij meestal betekent dat ik op vakantie ga. Dan weet ik dat er een leuke tijd aankomt en heb ik er meteen zin in. Dat maakt het voor mij een favoriet."



FAVORIETE GEREEDSCHAP

"Mijn telefoon. Misschien niet het eerste gereedschap waar je aan denkt in de afbouw, maar voor mij is hij behoorlijk belangrijk. Ik bel ermee, houd contact met klanten en collega's en bekijk foto's van projecten. Eigenlijk loopt er de hele dag van alles door elkaar. Dan is het gewoon handig dat je je telefoon bij de hand hebt en snel iets kunt regelen."



FAVORIETE APP

"Mijn favoriete app is ChatGPT. Het maakt alles een stukje makkelijker en bespaart me veel tijd. Je krijgt er steeds nieuwe ideeën van, waardoor ik vaker denk: dat probeer ik zelf wel even. Voor ik het weet, ben ik iets aan het maken wat ik vooraf nooit had bedacht. Zo gaat die bespaarde tijd alsnog op, maar dan aan iets leuks en effectiefs."



Must Haves

De persoonlijke favorieten van BN'ers



Colin Bouwhuis

In het dagelijks leven commercieel directeur bij Ter Woerds Afbouw B.V. 26 jaar oud en woont in het mooie Borculo in de Achterhoek.

In deze rubriek kom je elke uitgave iets meer te weten over een BN'er (Bekende NOA'er) en mensen die je regelmatig bij NOA tegenkomt. Dit magazine de favorieten van Colin Bouwhuis, die je bij bijeenkomsten van NOA Jong Talent, NOA Sector Grootbedrijven, de hoofdsector Stukadoren & Afbouw en de hoofdsector Vloeren & Terrazzo kunt tegenkomen.

Colin geeft het stokje door aan Ralph Beekwilder van Stucadoorsbedrijf L&L B.V.

MEEST GEBRUIKTE EMOTICON



Ik gebruik graag de boks. Een duimpje vind ik al snel wat zakelijk en afstandelijk. Een boks voelt voor mij persoonlijker. Ik wil daarmee zeggen: lekker bezig, bedankt of we doen dit samen. Er zit iets vriendschappelijks in en dat past bij mij. Klein gebaar, maar het voelt toch anders."

FAVORIETE VAKANTIE-BESTEMMING

Spanje. Ik ga er eigenlijk ieder jaar wel een keer naartoe. Soms voor een lange vakantie, soms gewoon voor een paar dagen. Valencia, Mallorca of Ibiza, ik vind het allemaal leuk. Het maakt me vaak niet eens zoveel uit welke stad of welk eiland het wordt.

De Spaanse cultuur spreekt me gewoon erg aan. En dan heb je ook nog het lekkere eten en de mooie stranden. Dat is voor mij een heerlijke combinatie. Er zijn genoeg plekken om naartoe te gaan, maar Spanje blijft toch een bestemming waar ik graag terugkom.



Even dat appje beantwoorden?

Goede afspraken over privételefoon tijdens het werk



Even een WhatsAppje beantwoorden, kijken wie er belt of tussendoor door Instagram scrollen. De smartphone zit bij vrijwel iedereen in de broekzak. Ook tijdens het werk. Dat hoeft geen probleem te zijn, maar op een bouwplaats kan afleiding wel degelijk gevolgen hebben. Voor de concentratie, het werktempo én de veiligheid. Zeker bij jonge medewerkers en leerlingen kan het verstandig zijn om duidelijke afspraken te maken. Niet om de telefoon uit te bannen, maar om bewust telefoongebruik onderdeel te maken van goed en veilig werken.

Een smartphone is op de bouwplaats allang niet meer alleen een privéapparaat. Een medewerker fotografeert uitgevoerd werk, bekijkt een werktekening, zoekt een productblad op of overlegt via WhatsApp met een collega. De telefoon is daarmee gewoon een werkinstrument geworden. Tegelijkertijd ligt op hetzelfde apparaat ook de complete privéwereld binnen handbereik. Een melding is zo bekeken. En voor je het weet volgt na dat ene bericht nog een tweede appje, een filmpje of een rondje sociale media. Precies daar zit het verschil tussen functioneel telefoongebruik en afleiding.

VEILIGHEIDSKWESTIE

Op kantoor is een paar minuten afgeleid zijn misschien vooral vervelend. Op een bouwplaats of in de productiehal kan het riskant zijn. Wie een machine bedient, op een steiger werkt, materiaal verplaatst of samen met een collega een handeling uitvoert, moet zijn aandacht bij het werk hebben. Dat geldt voor iedere werknemer, maar jongeren verdienen extra aandacht. Minder werkervaring, minder inzicht in risico's en nog onvoldoende ontwikkelde vaardigheden bij jongeren tot 24 jaar leiden vaker tot arbeidsongevallen dan bij volwassenen. Werkgevers moeten jongeren daarom goed instrueren en begeleiden. Voor werknemers onder de 18 gelden bovendien aanvullende Arbo regels.

CONCENTRATIEPROBLEEM

Ook onderzoek naar smartphonegebruik onder jongeren geeft reden om het gebruik van mobieltjes op het werk goed met elkaar te bespreken. Een in 2026 gepubliceerd onderzoek onder jongeren van 11 tot 18 jaar vond een verband tussen frequent smartphonegebruik tijdens schooltijd en verminderde cognitieve controle. Het onderzoek bewijst niet dat de telefoon daarvan de oorzaak is, maar onderstreept wel dat veelvuldig telefoongebruik en het vasthouden van aandacht niet vanzelfsprekend goed samengaan.

GEEN GENERATIEPROBLEEM

Het is verleidelijk om vooral naar jonge medewerkers te kijken. Maar laten we eerlijk zijn: ook de ervaren vakman kijkt tussendoor op zijn telefoon als er een bericht binnenkomt. Daarom werkt één gezamenlijke afspraak waarschijnlijk beter dan voortdurend iemand aanspreken. Bespreek bijvoorbeeld dat privégebruik tijdens de uitvoering van werkzaamheden wordt beperkt tot de pauzes. Spreek ook af wanneer de telefoon wél nodig is voor het werk en wanneer hij beter in de tas, bus of jas kan blijven. Voor jongeren die net beginnen met werken is dat extra belangrijk. Wat voor een ervaren medewerker vanzelfsprekend is, hoeft dat voor een leerling niet te zijn. Leermeesters, die met hun leerling hierover het gesprek aan gingen, koppelden tijdens de Leermeestercursus terug dat

ze aangenaam verrast waren over de reacties én het samen bepalen van een werkwijze die ook écht werkt.

MAG JE ALS WERKGEVER REGELS STELLEN?

Ja. Een werkgever heeft een instructierecht en mag regels stellen over de manier waarop werkzaamheden worden uitgevoerd en over de orde op de werkvloer. Daar kunnen ook redelijke regels over telefoongebruik onder vallen. Zeker wanneer veiligheid, concentratie of het goed uitvoeren van werkzaamheden in het geding zijn. Dat betekent niet dat je als werkgever privételefoons van medewerkers kan controleren. Werknemers hebben ook op het werk recht op privacy. Heldere uitleg over het gedrag dat je tijdens het werk verwacht - en waarom - is doorgaans de meest praktische oplossing.

VAN VERBIEDEN NAAR GOED GEBRUIKEN

Een algeheel telefoonverbod is bovendien niet altijd praktisch. De smartphone kan het werk juist ondersteunen. Jongeren zijn enorm handig met hun smartphone en zullen digitale tekeningen of werkinstructies op de telefoon moeiteloos kunnen vinden. En laat een leerling bijvoorbeeld foto's maken van verschillende fasen van zijn werk, want die

kunnen heel fijn zijn voor social media, of opleverdossiers. Zo verandert de telefoon van afleider in hulpmiddel. Daarbij helpt een simpele afspraak: als je de telefoon tijdens het werk pakt, moet duidelijk zijn waarvoor je hem nodig hebt. Een werktekening bekijken is iets anders dan TikTok openen. Een foto van het werk maken is iets anders dan een privébericht beantwoorden.

VOORKOM STILSTAND

Bij leerlingen speelt nog iets anders. Wie niet precies weet wat hij moet doen, gaat gemakkelijker iets anders doen. En de telefoon ligt voor het grijpen. Geef concrete taken, werk met overzichtelijke doelen en bespreek tussendoor de voortgang. Dat is niet alleen een manier om telefoongebruik te beperken; het is vooral goede begeleiding.

KIJK OOK NAAR JE EIGEN GEDRAG

Wie afspraken maakt met leerlingen of werknemers, moet ook zelf het goede voorbeeld geven. Dat betekent niet dat de telefoon nooit tevoorschijn mag komen. Maak zichtbaar waarom je hem gebruikt. "Ik kijk even op de tekening" geeft een heel ander signaal dan gedachteloos het scherm openen zodra er een melding klinkt. ■



Scan de QR-code voor de Leermeester handleiding voor smartphone gebruik

VOOR LEERMEESTERS

Tijdens de Leermeester cursussen wordt regelmatig de vraag gesteld hoe je hierover het gesprek met je leerling kunt voeren. We hebben daarom een praktische handleiding, die gebruikt kan worden om hier samen het gesprek over te voeren en afspraken te maken. Deze download is natuurlijk ook voor werkgevers te gebruiken. Dit - en nog véél meer onderwerpen - komt aan bod tijdens de Leermeestertraining: cursisten zeggen over de cursussen dat het fijne dagen zijn om je leerling goed te leren begeleiden én dat het geleerde ook meteen toe te passen is in de communicatie met collega's en de samenwerking in het gehele bedrijf.

IS DEZE LEERMEESTERTRAINING OOK WAT VOOR JOU?

Lees er meer over op:
www.noa.nl/leermeestertraining

NIEUWS UIT DE SECTOR

Even bijblijven

Later **als ik groot ben...**

De 13-jarige Nando droomt van een toekomst in de bouw. In het YouTube-programma 'Later als ik groot ben' loopt hij samen met presentator Jochem van Gelder een dag mee bij een NOA-stukadoorsbedrijf. Hij ontdekt hoe je gips mengt, stucwerk aanbrengt en afwerkt, maar maakt ook kennis met restauratiestucwerk. Zo helpt hij beschadigde ornamenten en sierlijsten te herstellen en maakt hij zelf een mal voor een nieuw gipsornament. Een mooie aflevering die laat zien hoe veelzijdig het stukadoorsvak is. Deel de video op social media, plaats hem op je website of, nog beter, laat hem zien tijdens een gastles op een vmbo-school bij jou in de buurt. Zo kunnen we samen meer jongeren enthousiast maken voor het vak. ■

Bekijk de video via www.youtube.com/@lateralsikgrootben

955 Wandostuc vernieuwd



Forbo Eurocol heeft de receptuur van de 955 Wandostuc vernieuwd. Samen met ervaren stukadoors en zzp'ers is gewerkt aan een betere verwerkbaarheid, waardoor de cementgebonden stucmortel lichter smeert, gemakkelijk afreit en afmest en minder fysieke belasting geeft. De mortel is geschikt voor laagdiktes van 2 tot 50 mm, kan ook machinaal worden verwerkt en bindt snel af, waardoor vervolgwerk vaak nog dezelfde dag mogelijk is. Zo moet de vernieuwde Wandostuc zorgen voor efficiënter werken en meer productiviteit op de klus. ■

Meer info: www.forbo.com

Naadloze
**akoestische
afwerking**

Echo Acoustic is gespecialiseerd in naadloze akoestische afwerking van wanden en plafonds. De basis van alle systemen is 100% gerecycled textiel: oude kleding en textielresten worden verwerkt tot hoogwaardig akoestisch materiaal. In steeds meer projecten speelt akoestiek een rol. In kantoren, zorginstellingen, horeca en woningen wordt de beleving van geluid net zo belangrijk als kleur en textuur. Met Echo Canvas speelt Echo Acoustic daarop in: een akoestische wandbekleding met een zachte, behang uitstraling, geschikt voor nieuwbouw en renovatie, aan te brengen op bestaande wanden zonder ingrijpende aanpassingen. Stukadoors die kennis willen maken met het systeem kunnen een afspraak inplannen via de website van Echo Acoustic of een van de showrooms in Capelle aan den IJssel, Den Bosch of Edam bezoeken. ■

Meer info: www.echo-acoustic.nl

AGENDA

16 OKTOBER 2026

Dag van de afwerking
Brussels Kart Expo - Groot Bijgaarden
www.dagvandeafwerking.be

27 OKTOBER 2026

Ledenbijeenkomst
Vakmanschap & Leiderschap
in de praktijk
Würth, 's-Hertogenbosch

25 en 26 NOVEMBER

DigiBouw 2026
Jaarbeurs, Utrecht
www.digibouw.nl

3 DECEMBER

Ledenbijeenkomst
Praktijkmiddag meten = weten
NOA, Veenendaal

1 T/M 5 FEBRUARI 2027

Bouwbeurs
Jaarbeurs - Utrecht
www.bouwbeurs.nl



Ledenbijeenkomst

Op dinsdag 27 oktober komen professionals uit de hoofdsector Stukadoors & Afbouw samen bij Würth in 's-Hertogenbosch voor een inspirerende middag over vakmanschap, techniek en leiderschap in de praktijk. Tijdens deze bijeenkomst combineren we productkennis en technische verdieping met persoonlijke inspiratie. We gaan in op actuele praktijkvragen rondom stukadoorswerk op houtskeletbouw, krijgen een kijkje achter de schermen bij Würth en sluiten af met een praktijkgerichte workshop. Een belangrijk onderdeel van het programma is de presentatie van Ray Klaassens. Hij deelt zijn ervaringen over leiderschap, samenwerken onder druk en verantwoordelijkheid nemen. Zijn verhaal biedt herkenbare inzichten voor ondernemers, teams en vakmensen op de werkvloer. Je kunt je aanmelden via www.noa.nl/agenda ■



Praktijkmiddag meten = weten

Zowel voor stukadoors- als vloerenbedrijven kunnen goede metingen het verschil maken tussen gewoon beginnen en vooraf precies weten waar je aan toe bent. Daarom organiseert NOA samen met Laserliner op donderdag 3 december 2026 een praktische middag voor leden van de hoofdsector Stukadoors & Afbouw én Vloeren & Terrazzo. Tijdens deze praktijkmiddag geeft Laserliner live demonstraties met verschillende digitale meetinstrumenten; zoals onder andere hoe controleer je een ondergrond voordat je begint. In kleine groepen ga je vervolgens zelf aan de slag. Je kunt je aanmelden via www.noa.nl/agenda ■

Wat ons opvalt op social media

Van de Wiel CompleteAfbouw

👉 Een extra complimentje!

Binnen onze projecten voeren we allemaal werkplekinspecties uit, maar bij John valt de volledigheid en consistentie echt op. Ondanks meerdere projecten onder zijn hoede zijn de formulieren altijd op tijd, compleet en voorzien van duidelijke toelichting en foto's. 📷

Als blijk van waardering ontvangt hij een cadeaubon. 📺
Dank voor je extra inzet, John! 🙌🏠

[in](#) Van de Wiel Complete Afbouw B.V.



Nibo stone

Wat een mooie woorden van Miriam over haar nieuwe New Provence Beige natuurstenen vloer. Klanten zijn niet alleen blij met de uitstraling, maar ook met het vakmanschap.

De zachte, beige kleurnuances geven de ruimte een warme en karaktervolle basis. En zoals Miriam zelf zegt: ook nog eens makkelijk schoon te houden.

[@ Nibo_stone](#)



Van Hoogdalem stucadoors

Wat een verschil 😊 was wel ff wat werk maar resultaat mag er zijn. Van metselwerk naar strak en latex, de bruine binten en traphek naar groene Brillux #vakwerk #latex #stucwerk #airless

[f](#) Van Hoogdalem stucadoors bv



Peer strijb



1 keer voordoen, en daar gaat ie. 🙌🏠

12:48

Andriëtte Dobbelsteen

DIT VIND IK ZÓ TOP: DE LEERMEESTER EN ZIJN LEERLING! Dit is hoe het moet, ruimte om te oefenen. Kost tijd, kost geld, en past niet altijd helaas. En vaak gelukkig wel, en hÓe leuk is het dat de leermeester dit dan deelt 🙌🏠

[in](#) Andriette Dobbelsteen



Obimex

Pizza's bakken als een pro: Nick Veenstra pakt zilver!

Met een scherpe blik op het toernooi wist Nick Veenstra van ASM Afbouw de 2^e plek te veroveren in de Obimex WK-Poule!

Maikel Eshuis reikte de zilveren prijs uit aan ASM Afbouw: de Kitchen Brothers Pellet Pizza-oven. Dat wordt genieten tijdens de volgende pauze of vrijdagmiddagborrel.

Nick, van harte gefeliciteerd met deze 2e plaats en bedankt voor het meedoen!



Obimex



Ron van Rijbroek

Wat begon als een gesprek met onze verzekeraar over elektrisch materieel, is uitgegroeid tot een grootschalige oefening met Brandweer Uden, Brandweer Zeeland en vliegbasis Volkel op ons terrein.

Precies zo hoort het: niet wachten tot het misgaat, maar zelf de eerste stap zetten.



Ron van Rijbroek



Baustoff + Metall Nederland BV

Sommige kunstwerken verdienen gewoon een plekje op onze social media. 🎨❤️

Terwijl Nederland geniet van de bouwvak, blijkt dat er zelfs op vakantie nog aan B+M wordt gedacht. We ontvingen namelijk deze fantastische tekening van de dochter van één van onze klanten. Ons logo werd zorgvuldig nageemaakt, compleet met slingers, feestelijk uitgedoste poppetjes met puntmutsen én natuurlijk getekend met een échte B+M-balpen. Of het een bruiloft, een verjaardagsfeest of gewoon een ode aan gezelligheid is weten we niet precies, maar één ding weten we wel: hier worden wij ontzettend blij van! Dankjewel voor deze vrolijke verrassing. Het zijn juist dit soort kleine gebaren die een grote glimlach bezorgen.



B+M Baustoff Metall



Afbouwprofs Noord Nederland

Vandaag de gevel van onze locatie in Assen voorzien van een nieuw doek, mooi zichtbaar en herkenbaar.



Afbouwprofs Noord Nederland



Jouw bericht ook op deze pagina? Tag ons in jouw bericht!



@NOA-afbouw



@noaafbouw



@noa-afbouw

Ook verzekeren is vooruitkijken

"Peter, verdwijnt de NOA Verzekeringsdienst nu Fidus van naam verandert?" Die vraag kreeg ik de afgelopen tijd verschillende keren van NOA-leden. Het korte antwoord is: nee. Per 1 oktober gaan Fidus en Zicht Risico- en Verzekeringsadviseurs samen verder als Zicht Adviseurs. De NOA Verzekeringsdienst houdt gewoon zijn vertrouwde naam. Ook uw contactpersoon, verzekeringen en dekkingen blijven hetzelfde.

Tekst: Peter Schoonderwoerd van NOA Verzekeringsdienst/Zicht Adviseurs - **Bel:** 030-2549114

Mail: peter.schoonderwoerd@zichtadviseurs.nl

Vanuit De Bilt blijven we de landelijke afspraken en mantelovereenkomsten voor NOA-leden coördineren. Wie graag een adviseur dicht bij huis spreekt, kan straks bovendien terecht bij een van de vestigingen van Zicht Adviseurs.

Na die geruststelling volgt aan de telefoon vaak een inhoudelijke vraag. De laatste tijd gaat die opvallend vaak over een WGA-gat, regeling bpfBOUW, ziekte en arbeidsongeschiktheid. Wat moet ik regelen als een medewerker langdurig uitvalt? En hoe voorkom ik dat een ziekmelding tussen verzekeraar en arbodienst blijft hangen?

Juist daar loont het om vooraf goed te kijken naar de samenwerking tussen beide partijen. Wanneer hun systemen niet op elkaar aansluiten, moet een ondernemer een ziek- of herstelmelding soms twee keer doorgeven. In een druk bedrijf is één melding snel vergeten. Dat kan geld kosten wanneer de verzekeraar pas vanaf de meldingsdatum uitkeert. Controleer daarom hoe dit bij u is geregeld. Kijk bij een eventuele overstap ook naar de opzegtermijn van de arbodienst. Die wijkt

geregeld af van de termijn van de verzuimverzekering. NOA-ondernemers zonder personeel stellen de laatste tijd regelmatig een geheel andere vraag: moet ik wachten op de verplichte arbeidsongeschiktheidsverzekering? Mijn advies is om daar niet op te wachten. De voorgestelde

Basisverzekering Arbeidsongeschiktheid Zelfstandigen is nog onderwerp van politieke besluitvorming en de invoering kan jaren duren. Kijk nu al wat er gebeurt met uw inkomen en onderneming als u langere tijd niet kunt werken.

“NOA Verzekeringsdienst
houdt zijn
vertrouwde naam”

Heeft u al een arbeidsongeschiktheidsverzekering, laat dan beoordelen hoe die zich verhoudt tot het overgangsrecht en een mogelijke opt-outregeling. Die begrippen klinken ingewikkeld; uw adviseur kan uitleggen wat ze in uw situatie betekenen.

Veel vragen beginnen met: "Hoe zit het eigenlijk?" Dat is een prima reden om te bellen. Een halfuur uitleg vooraf voorkomt vaak een hoop zorgen achteraf. ■

ZiCHT
adviseurs

Verenigingsnieuws

NIEUWE LEDEN

Bvg vloeren

Wolterinksweg 73
7448 AG Haarle
www.bvgvloeren.nl

DEVOS Stukadoor & Afbouw B.V.

Wouter uten Goyelaan 4
4106 AA Culemborg
06 - 24 67 36 28

The Dukes of Resin Epoxy Art company B.V.

Steenovenweg 5
5708 HN Helmond
www.thedukesofresin.com

Kemper Afbouw

Boezelgracht 17
1132 PE Volendam
www.metselbedrijfkemper.nl

Stuc Design Klemmer

Zwet 33c
9902 RM Appingedam
www.stucdesign-klemmer.nl

Regio Stukadoor

Stroet 29
1744 GJ Sint Maarten
06 - 46 11 80 07

Remco's Stuc Design

Korte Vore 5
4854 CK Bavel
06 - 15 13 37 70

Tommies Stucwerken

Kruisboog 21
3905 TE Veenendaal
www.tommiesstucwerken.nl

Mans Wijnand Stuc4u

Postbus 144
9300 AC Roden
www.stuc4u.nl

NIEUWE BEGUNSTIGENDE LEDEN

Echo Acoustic B.V.

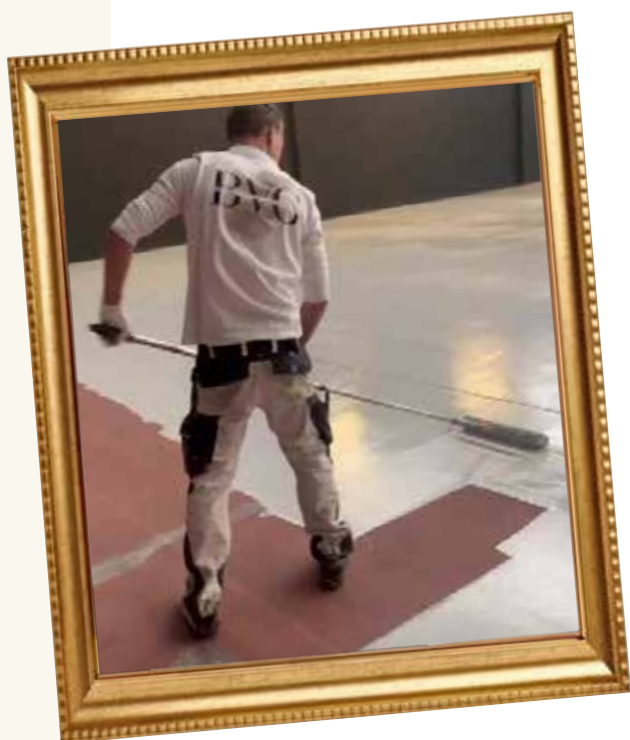
Aambeeldstraat 12
1135 GC Edam
www.echo-acoustic.nl

Exact Group B.V.

Postbus 5066
2600 GB Delft
www.exact.com

L² Maatvoering B.V.

Prinses Margrietstraat 19D
4241 BA Arkel
www.l2maatvoering.com



UITGELICHT

BVG Vloeren

In 2022 heeft Bram van Ginkel BVG Vloeren opgericht. Vanuit zijn passie voor het vak richt hij zich op vloer- en wandafwerking voor woningen en bedrijfspanden in de hele Benelux. Van giet- en coatingvloeren tot beton ciré en stucwerk. Bram denkt graag met zijn klanten mee over de juiste afwerking, kleur en mogelijkheden voor een ruimte. Daarbij staan persoonlijk contact, vakmanschap en service centraal. Door samen te werken met vaste partners kan BVG Vloeren bovendien complete oplossingen bieden. Sinds kort is BVG Vloeren aangesloten bij NOA. ■

Geschillencommissie Afbouw

'Gietvloer begint bij de ondergrond'

Geschillen over kunststof en kunstharsgebonden gietvloeren ontstaan zelden door één zichtbare scheur of blaas. Onder de klacht ligt vaak een combinatie van ondergrond, temperatuur, systeemkeuze en verwachtingen. Voor vloerenbedrijven ligt de sleutel in voorbereiding, vastlegging en duidelijke communicatie.

Gietvloeren vormen het grootste onderwerp binnen de klachten die de Geschillencommissie Afbouw in 2025, maar ook in de jaren daarvoor, behandelde. De commissie behandelde vorig jaar in totaal 66 zaken, tegenover 51 een jaar eerder. In 38 zaken volgde een einduitspraak of een schikking door de deskundige; dertig keer kreeg de consument geheel of gedeeltelijk gelijk.

De groeiende aandacht voor gietvloeren is begrijpelijk. De afwerking is strak, dun en naadloos, maar de technische randvoorwaarden zijn veeleisend. Een fout in de voorbereiding, of een onvoldoende doordachte systeemopbouw, komt vaak pas maanden later aan het licht. Dan gaat het gesprek niet alleen meer over herstel, maar ook over tijdelijke huisvesting, ontruiming, gevolgschade en vertrouwen.

DE ONDERGROND IS ONDERDEEL VAN HET WERK

Een recente uitspraak over een lavastone gietvloer laat zien hoe snel een verkeerde diagnose tot een kostbaar dossier leidt. De vloer begon binnen een week te scheuren en los te laten. De ondernemer dacht aan vocht in de ondergrond. Het deskundigenonderzoek wees echter uit dat de gipsgebonden egalisatielaag onvoldoende hechtte aan de bestaande tegelvloer. Van een vochtprobleem was geen sprake. De commissie oordeelde

dat de ondernemer verantwoordelijk was voor de gebrekkige uitvoering. De vloer moest worden hersteld volgens een nauwkeurig hersteladvies, inclusief het verwijderen van losse delen, zwaar diamantschuren, een epoxyprimer en een nieuwe afwerking. Daarnaast betaalde de ondernemer € 2.500,- aan de consument, € 127,50 klachtengeld en de behandelingskosten van de commissie.

De les is helder: een vochtmeting alleen volstaat niet als verklaring voor schade. De verwerker moet de hele vloeropbouw beoordelen. Welke afwerking ligt er? Hoe vast zit die? Is schuren voldoende voor een duurzame hechting? Past de primer bij de ondergrond en het gekozen systeem? En wat gebeurt er als de egalisatielaag droogt en krimpt? Die vragen horen vóór de start op tafel te liggen.

WARMTE VRAAGT OM EEN CHECK VOORAF

Vloerverwarming en gietvloeren vormen een vertrouwde combinatie, zolang de temperatuur beheersbaar is en het systeem daarvoor geschikt is. In een zaak over scheuren rond een kookeiland en een doucheafvoer was op delen van de vloer een oppervlaktetemperatuur tussen 28,1°C en 34,3°C gemeten. De deskundige achtte de hoge temperatuur de meest waarschijnlijke oorzaak van de scheurvorming. De ondernemer kreeg toch een herstelverplichting. De commissie vond dat hij niet kon aantonen dat

hij de consument vooraf voldoende had geïnformeerd over de maximale oppervlaktetemperatuur van 27°C en de gevolgen van overschrijding. Een vermelding op een website of in algemene voorwaarden is daarbij kwetsbaar, zeker wanneer niet vaststaat dat de informatie vóór het sluiten van de overeenkomst is verstrekt en besproken.

Leg dit daarom projectgericht vast. Neem in de offerte of opdrachtbevestiging op welke eisen gelden voor vloerverwarming en -koeling, wie het ingebruiknameprotocol ervan uitvoert en wie verantwoordelijk is voor de instellingen van de installatie. Overhandig ook een onderhouds- en gebruikersinstructie bij oplevering en laat de consument voor ontvangst tekenen. Daarmee wordt informatie onderdeel van het dossier, in plaats van een onderwerp van discussie achteraf.

Ook bestaande verwarmingsleidingen vragen om aandacht. Bij een lavastone gietvloer in een appartement bleken leidingen op sommige plekken te dicht onder de dekvloer te liggen en te warm te worden. De commissie oordeelde dat de ondernemer vooraf had moeten onderzoeken of de ondergrond geschikt was en of de leidingen problemen konden veroorzaken. Omdat dat onderzoek niet was uitgevoerd, volgde een vergoeding van maar liefst € 25.000,- naast klachtengeld en behandelingskosten.



ONDERZOEK EERST, HERSTEL DAARNA

Scheuren wijzen niet vanzelfsprekend naar één verantwoordelijke. Dat blijkt uit een tussenadvies over een PU-gietvloer waarin op meerdere plaatsen haarscheuren en adervorming zichtbaar waren. Een eerste inspectie gaf aanwijzingen voor spanningen of vervormingen in de onderliggende vloeropbouw, maar leverde geen sluitend bewijs op. De Geschillencommissie liet daarom destructief onderzoek uitvoeren. De zaak bleef in afwachting daarvan openstaan.

Zo'n tussenadvies is voor de branche minstens zo relevant als een definitieve uitspraak. Zonder technische diagnose ontstaat gemakkelijk een welles-nietesdiscussie over ondergrond, gebruik, puntbelasting, vloerverwarming of materiaal. Ondertussen loopt de tijd door, blijft de consument met een beschadigde vloer zitten en neemt de druk op de ondernemer toe. Een goed vooronderzoek, foto's van iedere processtap, meetrapporten en een duidelijke registratie van afwijkingen verkleinen dat risico aanzienlijk.

KWALITEIT OOK VOORAF BESPREEKBAAR MAKEN

Niet elke zichtbare onregelmatigheid is een gebrek. Bij de beoordeling

van kunstharsgebonden gietvloeren geldt de richtlijn *Specificatie en beoordeling van kunstharsgebonden gietvloeren op esthetische aspecten*. Die schrijft voor dat een vloer visueel wordt beoordeeld bij diffuus licht en op normale kijkhoogte. Oneffenheden die uitsluitend in strijklicht zichtbaar zijn, leiden daarom niet zonder meer tot afkeuring. Dat vraagt om verwachtingsmanagement. Bespreek vooraf welke uitstraling de opdrachtgever kiest, welke nuances bij een betonlook of uni-kleur horen en hoe de vloer wordt beoordeeld. Leg dit vast met monsters, referentiefoto's en een oplevermoment. Een heldere afspraak voorkomt dat een esthetische voorkeur later wordt gepresenteerd als een technisch gebrek.

PREVENTIE IS GOEDKOPER DAN HERSTEL

De financiële gevolgen van een geschil gaan verder dan een herstelbedrag. Een vloer vervangen betekent vaak meerdere werkdagen op locatie, afstemming met bewoners, bescherming of tijdelijke verplaatsing van inventaris, stilstand in de planning en reputatieschade. Daar komen klachtengeld, behandelingskosten en in sommige gevallen hotel- of opslagkosten bij. De uitspraken laten zien dat een

ondeugdelijke ondergrond of onvoldoende vastgelegde waarschuwing kan uitmonden in bedragen van enkele duizenden tot tienduizenden euro's.

De belangrijkste preventiemaatregelen zijn praktisch: beoordeel de ondergrond zorgvuldig, meet en documenteer, volg het voorgeschreven systeem, registreer afwijkingen, stem af met installateur en hoofdaannemer en informeer de opdrachtgever aantoonbaar. Juist bij een dunne, hoogwaardige vloerafwerking is die voorbereiding geen extra service. Zij is onderdeel van goed en deugdelijk werk.

De hoofdsector Vloeren & Terrazzo is van plan binnenkort een informatiebijeenkomst over deze problematiek, die de afgelopen jaren steeds vaker terugkomt in de jaarverslagen van de Geschillencommissie Afbouw, te organiseren. De recente uitspraken bieden daarvoor een bruikbaar vertrekpunt: niet als lijst van fouten, maar als gezamenlijke les voor een vak dat steeds vaker op het snijvlak werkt van ondergrond, installatietechniek en esthetiek. ■

COLOFON

NOA, hét vakblad voor leden van de Nederlandse Ondernemersvereniging voor Afbouwbedrijven. Het magazine verschijnt vijf keer per jaar.

UITGEVER

NOA
Postbus 310 - 3900 AH Veenendaal
De Smalle Zijde 20 A - 3903 LP Veenendaal
T 0318 - 54 73 73
I www.noa.nl

REDACTIE

Erica van Aken
Jolanda Reede
Armand Landman
E redactie@noa.nl

FOTOGRAFIE

Maartje Kuperus
SC Submedia

ADVERTENTIE-EXPLOITATIE

Jolanda Reede
T 0318 54 73 73
E j.reede@noa.nl

ABONNEMENTEN, ADRESWIJZIGINGEN EN OPZEGGINGEN

E info@noa.nl

VORMGEVING & TECHNISCHE REALISATIE

Plan B, Assendelft
Wilco Art Books, Amersfoort

AUTEURSRECHTEN

De redactie van NOA is bij de samenstelling van deze uitgave zorgvuldig te werk gegaan. Ondanks dat kan het toch mogelijk zijn dat de gepubliceerde informatie incompleet of onjuist is. NOA stelt het op prijs om daarvan op de hoogte te worden gebracht. Hergebruik uit deze uitgave is alleen toegestaan als NOA daar vooraf toestemming voor heeft verleend. Verder mag niets uit deze uitgave worden verveelvoudigd, opgeslagen in een automatisch gegevensbestand of openbaar worden gemaakt, in enige vorm of op enige wijze.

VERGADEREN BIJ NOA



Van kleine besloten vergaderingen, tot presentaties of cursussen in ons scholingscentrum. Iedereen is welkom om bijeen te komen in ons Huis van de Afbouw te Veenendaal.

- Centraal in Nederland
- Zalen voor 4 tot 40 personen
- Op aanvraag voor grote groepen of events
- Gezonde, verse lunches uit de NOA-keuken
- Ruime, eigen parkeergelegenheid

Nieuwsgierig naar de mogelijkheden?
Kijk op www.noa.nl/vergaderen, of bel voor een advies op maat: 0318-54 73 73.

HANDIGE WEBSITES

- **noa.nl**
met een actueel ledenoverzicht in een zoekmachine, het laatste branchenieuws, ledenactiviteiten en heel veel kennisverrijking, handige tools en hulpmiddelen in het besloten ledengedeelte.
- **mijnafbouw.nl**
internetportaal voor de afbouw, over cao-regelingen, arbeidsomstandigheden en duurzame inzetbaarheid.
- **afbouwacademie.com**
online platform voor trainingen en loopbaanadvies.
- **afbouwprofs.nl**
voor trotse vakmensen die een opleiding in de afbouw willen volgen

Agenda

22 & 29 oktober **UITGELICHT**

Training

Zicht op je leermeesterschap

Neem jij je leermeestertaak serieus? Deze training leer je hoe je een actuele, geheel vernieuwde basis legt voor een succesvolle invulling van jouw leermeesterschap en van de 'opleidingscyclus' van je leerling.

Locatie: NOA, Veenendaal

Tijd: 09.00 tot 16.30 uur



9 OKTOBER

Cursus

Gietvloerreparaties

In één dag tijd kun je geen air-brush artiest worden, maar je krijgt wél de basisbeginselen uitgelegd en na een dag weet je of je jezelf hier verder in wilt bekwamen. Deze workshop oefen je met (spuit)technieken en krijg je veel persoonlijke begeleiding.

Locatie: Decoroza, Rutten

Tijd: 10.00 - 16.30 uur



15 OKTOBER

Cursus Basiskennis Natuursteen

Maak kennis met de wondere wereld van de vele natuursteensoorten. Er wordt aandacht gegeven aan de ontstaanswijze en petrologie en natuurlijk ook aan de toepassings- en verwerkingsmogelijkheden. Deze cursus is een must voor iedereen die werkzaam is in de natuursteenbranche.

Locatie: NOA, Veenendaal

Tijd: 16.00 tot 20.00 uur

27 OKTOBER

Ledenbijeenkomst

Hoofdsector Stukadoren & Afbouw

Tijdens deze bijeenkomst combineren we productkennis en technische verdieping met persoonlijke inspiratie. We krijgen een kijkje achter de schermen bij Würth en

sluiten af met een praktijkgerichte workshop. Ray Klaassens, bekend van het televisieprogramma Kamp van Koningsbrugge, komt ons inspireren op het gebied van persoonlijk leiderschap.

Locatie: Würth, 's Hertogenbosch

Tijd: 12.00 tot 18.00 uur



12 NOVEMBER

Plafond- & Wanddag

In één middag weer helemaal bij. De Plafond- en Wanddag brengt alles samen wat deze sector sterk maakt: kennis, contact, actualiteit en gezelligheid. Je ontmoet leveranciers, spreekt collega's uit de branche, doet inspiratie op en haakt aan bij het inhoudelijke programma.

Locatie: De Basiliek, Veenendaal

Tijd: 13.00 - 20.30 uur



VOOR INSCHRIJVEN
& MEER INFORMATIE:
SCAN DE QR-CODE

www.noa.nl/nl/agenda

**Bekijk de complete
agenda voor
cursussen, trainingen
& bijeenkomsten.**

KNAUF BRIO. LEGGEN. EN DOOR.



De droge dekvloer die meteen ligt als een huis.

- › Massieve gipsvezelplaat
- › Vrijwel direct beloopbaar
- › Binnen één dag door met afwerken

Build on us.

KNAUF