NOA
Nederlandse
Ondernemersvereniging voor
Afbouwbedrijven

Een vmbo-school bellen over een gastles

Zo houd je het kort en makkelijk

Een school bellen hoeft geen verkooppraatje te worden. Je wilt vooral de juiste persoon vinden en peilen of er interesse is in een gastles.

1. Zoek de juiste contactpersoon

Vraag wie binnen de school gaat over bijvoorbeeld:

• loopbaanoriëntatie (LOB);

• techniekonderwijs;

• gastlessen;

• profiel- en beroepskeuze.

Denk aan een decaan, LOB-coördinator, BWI- of techniekdocent, stagecoördinator of teamleider.

Handige openingszin
“Ik wil graag een gastles over een technisch beroep aanbieden aan vmbo-leerlingen. Wie kan ik daar het beste over spreken?”

2. Leg kort uit wat je aanbiedt

Heb je de juiste persoon aan de lijn? Vertel dan in hoofdlijnen:

• wie je bent en waar je bedrijf gevestigd is;

• dat je jongeren wilt laten kennismaken met plafond- en wandmontage;

• dat het gaat om een gastles van ongeveer 45 minuten;

• dat leerlingen materiaalmonsters bekijken en voelen, een korte praktijkvideo zien en meedenken over de opbouw van wanden en plafonds.

Je hoeft de hele gastles niet uit te leggen. Het doel is vooral om te ontdekken of de school interesse heeft.

Kern van je verhaal
Wie ben je? Wat doet een plafond- en wandmonteur? Wat gaan leerlingen ervaren? En: staat de school open voor een gastles?

NOA
Nederlandse
Ondernemersvereniging voor
Afbouwbedrijven

Van interesse naar afspraak

Leg vast wat nodig is om de gastles goed voor te bereiden.

3. Is er interesse? Maak het concreet

Vraag voor welke klas of welk leerjaar de gastles geschikt zou zijn en probeer meteen een datum of vervolgmoment af te spreken.

Bespreek daarna in ieder geval:

- klas en leerjaar;
- aantal leerlingen;
- datum en tijd;
- lokaal;
- aanwezigheid van de eigen docent.
- digibord of beamer met geluid;
- aansluiting voor je eigen laptop;
- internet voor de online video;
- 15 minuten eerder aanwezig zijn.

Goed om te weten
Jij bent er om over je vak te vertellen. De docent blijft verantwoordelijk voor de klas.

Geen reactie op je eerdere mail?

Dat betekent niet automatisch dat er geen interesse is. Scholen krijgen veel e-mail. Vraag of je mail bij de juiste persoon terecht is gekomen en vertel kort waarvoor je belt.

Twijfelt de school?

Vraag wat ze nodig hebben om te kunnen beoordelen of de gastles bij hun leerlingen past. Je kunt ook aanbieden om eerst informatie te mailen, zodat ze het intern kunnen bespreken.

Geen interesse?

Vraag eventueel of er later in het schooljaar een beter moment is voor beroepsoriëntatie. Past het echt niet? Bedank vriendelijk en probeer een andere school.

Onthoud
Je hoeft geen gelikt verhaal te houden. Je bent een vakman of vakvrouw uit de regio die jongeren laat kennismaken met een beroep dat ze waarschijnlijk nog nauwelijks kennen. Juist jouw eigen ervaring en enthousiasme maken het interessant.