

AFBOUW

ZAKEN



NOA

Nederlandse
Ondernemersvereniging voor
Afbouwbedrijven

2021 | JAARGANG 21 **NUMMER 08**

→ **NOA-ONDERNEMERSOPLEIDING**

start in november / 08

→ **PLAFOND- & WANDDAG**

zien en gezien worden / 14

JOHN KERSTENS

nieuwe voorzitter NOA / 06

MEER RENDEMENT ÉN PLEZIER IN ONDERNEMEN!

Van 2 november 2021 tot en met 5 april 2022 kun je bij NOA in Veenendaal de Ondernemersopleiding volgen. Alle lesdagen zijn toegespitst op de dagelijkse praktijk van afbouwprofessionals.

Wat leer je tijdens de Ondernemersopleiding:

- Basiskennis van alle bedrijfsaspecten
- Focus verleggen en professionaliseren
- Dat ondernemen heel leuk is
- Jouw bedrijf onderscheidend neerzetten
- Het beste uit jouw bedrijf halen



**Ik doe mee!
jij ook?**



Het volledige opleidingstraject kost slechts € 600,- excl. btw.
Een losse module kost € 120,- (vanaf 4 cursusdagen geldt een korting).

Meer weten & inschrijven:

www.noa.nl/ondernemersopleiding



INHOUD

10

ALV BESLUIT: “WE WILLEN VOORUIT!”

Het Hoofdbestuur had tijdens de Algemene Ledenvergadering een flinke agenda te bespreken; er waren heel veel vergaderstukken en er moesten belangrijke besluiten worden genomen...

14

ALLES OVER DE PLAFOND- & WANDDAG

In deze uitgave leest u alles over de Plafond- & Wanddag die we op 10 november in Nijkerk organiseren. Het standhoudersoverzicht, de beursplattegrond en het programma kunt u alvast bekijken.



24

TRAUBSTUC WIL BLIJVEN OPLEIDEN

Traubstuc en het daaraan gelieerde Praktijk Opleidingscentrum Stucadoor Haaglanden hopen dat ze op een andere plek door kunnen gaan met het opleiden van stukadoors. “Want de markt schreeuwt om handjes.”

- 4 Van de voorzitter
- 5 NOA hoofdsectoren aan het woord
- 6 Kennismakingsinterview John Kerstens
- 8 NOA-Ondernemersopleiding
- 10 ALV besluit: “We willen vooruit!”
- 14 Zien en gezien worden op de Plafond- & Wanddag
- 16 Plattegrond & standhouders Plafond- & Wanddag
- 18 Programma Plafond- & Wanddag
- 20 Opleiding plafond- en wandmonteur van start
- 23 Een gewaarschuwd mens...
- 24 Traubstuc wil blijven doen waar ze goed in zijn: het opleiden van stukadoors
- 26 NOA hoofdsector Natuursteen bezoekt Marmomac
- 28 Jaarverslag NOA
- 29 NOA Verzekeringdienst
- 30 Kort nieuws

**Afbouwzaken verschijnt
10 keer per jaar**

Niets uit deze uitgave mag worden verveelvoudigd en/of overgenomen in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, of enige andere manier, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever.

Redactie
Erica van Aken
Jolanda Reede
Armand Landman
E afbouwzaken@noa.nl

Tekstverwerking, lay out en druk
Wilco Art Books
Vanadiumweg 8, 3812 PZ Amersfoort

NOA
Nieuweweg 226
3905 LT Veenendaal
Postbus 310
3900 AH Veenendaal
T 0318 - 54 73 73
www.noa.nl

VAN DE VOORZITTER

JOHN KERSTENS



AANGENAAM!



Mail

j.kerstens@noa.nl



Twitter

[@JohnKerstens](https://twitter.com/JohnKerstens)



LinkedIn

[johnkerstens](https://www.linkedin.com/in/johnkerstens)

Mijn naam is John Kerstens. Op 23 september ben ik door de Algemene Ledenvergadering benoemd als nieuwe voorzitter van de NOA. En daar ben ik blij mee. Ik heb er heel veel zin in en kon dan ook niet wachten om te beginnen. Daarom heb ik eigenlijk al gedurende de hele maand september bij allerlei activiteiten m'n gezicht laten zien. Van het uitje van de terrazzo-vakbroeders tot een vergadering van de Adviesraad. Van een bijeenkomst van het bestuur van de hoofdsector Vloeren & Terrazzo tot de diploma-uitreiking van een nieuwe lichter Meester restauratiestukadoors.

Dat 'mijn gezicht laten zien', dat wil (en zal) ik blijven doen. Ik ben van huis uit een voorzitter die tussen de leden staat en aangesloten ondernemers het liefst opzoekt. Om te zien wat u doet, te horen wat u bezighoudt, te luisteren naar waar u het meest mee geholpen bent en om van gedachten te wisselen over wat daar voor nodig is en hoe we dat met elkaar voor elkaar gaan krijgen. Blijf me dan ook vooral uitnodigen. Daar word ik een betere voorzitter van.

Ik wil trouwens een voorzitter zijn die dan misschien wel 'van buiten komt', maar die ook echt deel uitmaakt van de NOA-familie. Een voorzitter die snapt dat vergaderingen in goede banen leiden belangrijk is, dat daar besluiten moeten worden genomen die vervolgens worden uitgevoerd, maar die óók beseft dat NOA bovenal een vereniging is. Waarin we dingen samen doen. Ook buiten vergaderingen om.

Een vereniging waarin het bovendien gezellig is. Waar je graag bij hoort.

En natuurlijk weet ik dat er best veel is gebeurd de afgelopen tijd. Maar ik hoop ook dat mijn komst en straks de opening van het nieuwe NOA-pand de start kunnen zijn van een NOA die het gedoe achter zich heeft gelaten en zo de uitdagingen van buiten beter aan kan. Want laten we wel wezen: de wereld om ons heen heeft niet gewacht tot de NOA z'n zaakjes op orde had. De uitdagingen die er waren, zijn stuk voor stuk groter geworden. Of het nou gaat om het beter positioneren van onze sectoren op de arbeidsmarkt - om zo de steeds grotere opgave om vakmensen te vinden en vast te houden het hoofd te kunnen bieden - of om nog betere antwoorden te vinden op wat opdrachtgever, hoofdaannemer en samenleving van ons verwachten: er is

werk aan de winkel. En niet zo'n beetje ook.

Als NOA kunnen we die uitdagingen aan. Ik ben ervan overtuigd dat we er samen in slagen de NOA nog beter op de kaart te zetten. Naar onze eigen leden (u dus). En naar ondernemers in Natuursteen, Vloeren & Terrazzo, Plafond- & Wandmontage en de Stukadoors- & Afbouwsector die nog geen NOA-lid zijn. Naar de andere spelers in de bouwkolom. Naar de politiek en het onderwijs. En naar de samenleving als geheel.

Vlak voordat ik benoemd werd, stelden Hoofdbestuur en Adviesraad gezamenlijk het nieuwe NOA-Beleidsplan vast. We weten wat voor onze leden en voor onze sectoren belangrijke thema's zijn. En we weten wat we op die thema's willen. Nu is het zaak om daar werk van te maken. Met elkaar. Ik draag daar graag mijn steentje aan bij!



Bart Briels
Sectorvoorzitter

NOA HOOFDSECTOREN AAN HET WOORD

STUKADOREN & AFBOUW

“HET UITDRAGEN VAN DE
VERENIGINGSMISSIE EN VISIE,
DAT IS VOOR MIJ NOA-DNA”.

In een vorige editie schreef ik dat een bestuurder beschikte over NOA-DNA. Tijdens de laatste ALV kreeg ik daarop de vraag: “Wat is NOA-DNA?” Ik licht dat ook hier nog graag toe:

Laat ik de woorden omdraaien. Een persoon die gegrepen is door het DNA van NOA en de verenigingscultuur. Iemand die sociaal geëngageerd, een echte teamplayer is. Dynamisch en actief binnen en buiten de vereniging en die zich continu wil verbeteren en ontwikkelen als bestuurder, als mens en de vereniging boven zichzelf plaatst. Daarnaast vormt het woord ‘duurzaamheid’ een belangrijke waarde in zijn of haar leven. Sleutelwoord is, zoals een vorige voorzitter menigmaal aanhaalde, “samen”. Als sector willen we samen de toekomst positief tegemoet zien en met onze nieuwe voorzitter en (sector) bestuurders de kar trekken. Want het zijn allemaal gedreven mensen - bestaande uit vlees, bloed & NOA-DNA - waar we respectvol mee om dienen te gaan.

Rondje Maastricht

In een tijdperk waarin het niet meer vanzelfsprekend is om lid te zijn van een branchevereniging, is het belangrijk om zichtbaar te zijn. NOA informeert

en inspireert alle leden, en draagt kennis over. Dat doen we online en via social media, maar ook nog steeds heel graag fysiek. Gelukkig kunnen we grotendeels de COVID-19 maatregelen achter ons laten en zullen we opnieuw bijeenkomsten inzetten om de afstand tussen onze leden en de vereniging te verkleinen. Een van die bijeenkomsten is het zogenoemde ‘Rondje’. Het is een goede jaarlijkse traditie geworden dat de hoofdsector Stukadoren & Afbouw een rondje door een van Nederlands leukste steden organiseert. Dit jaar op 20 november door Maastricht. “Huh?” hoor ik u denken... “Het rondje vindt toch altijd in de lente plaats?” Dat is juist, maar we vinden het als sector zó belangrijk dat we elkaar weer kunnen ontmoeten en kunnen netwerken, dat we niet tot volgend voorjaar willen wachten. Daarom doen we het anders dan gebruikelijk en lopen we hopelijk weer met veel leden ons rondje in het najaar. Hetgeen mij meteen naar het volgende punt brengt...

Het gure najaar komt eraan

De natte en koude periode die we tegemoet gaan is voor het uitvoeren van pleisterwerken, met name buiten, niet zonder risico! In deze periode kun je prima binnenshuis stukadoren (mits waterdicht en tochtvrij): de buitenlucht is koud en droog en als je dan op de juiste manier ventileert en verwarmt, kan die lucht juist bergen vocht opnemen. Voor buitenpleisterwerk zijn de weersomstandigheden in het najaar/winter vaak ongeschikt. Een te lage temperatuur - d.w.z. onder de 5 graden Celsius - kan leiden tot een onjuiste verbinding/verharding van de mortel. Gedurende deze tijd duurt het instellen langer en kan het proces soms volledig stoppen. Een te hoge luchtvochtigheid van de pleister leidt in de toekomst tot verkleuring en loslaten van de mortel. Houd eveneens rekening met de opslag van materialen; laat ze 's nachts bijvoorbeeld niet in de bus liggen. Kortom, veel factoren waar extra oplettendheid en aandacht van u zal worden gevraagd.

“Alle leden van de hoofdsector Stukadoren & Afbouw nodigen we van harte uit: meldt u zich online aan voor het Rondje Maastricht? www.noa.nl/rondje”

Bart van der Vorst
Sectormanager
sectornieuws@noa.nl



KENNISMAKINGSINTERVIEW

JOHN KERSTENS



"ER IS MEER DAN
POEN EN PENSIOEN!"

John Kerstens komt opgewekt binnengewandeld voor zijn interview: "Hoeveel denk je dat alle leden willen weten over de nieuwe voorzitter? Ik ben een open boek, maar zoveel interessants weet ik over mezelf niet te vertellen hoor. Liever vraag ik anderen naar wat hen interesseert." Na een tiental vragen reflecteert hij met zelfkennis: "Hmm, nu lijkt het of ik jou ga interviewen, dus ga maar van start. Wat wil je weten?"

Voor je aanstelling bij NOA was je bekend als Tweede Kamerlid en als voorzitter en cao-onderhandelaar van FNV Bouw; kun je in het kort nog iets meer over je loopbaan vertellen?

"Ik groeide op in het Brabantse dorpje Zegge en studeerde rechten in Tilburg, omdat ik al vroeg wist dat ik andere mensen wilde helpen. Na militaire dienst werd ik asieljurist, en vervolgens ben ik bij de FNV gaan werken. Eerst als jurist bij ontslagzaken, later als adviseur arbeidsvoorwaarden en daarna als vakbondsbestuurder. Vervolgens werd ik eerste onderhandelaar voor de Bouw-cao, kwam ik in het bondsbestuur en werd ik in 2009 voorzitter van FNV Bouw. We deden in Den Haag veel lobbywerk en zo kwam het dat in 2012 Hans Spekman me op een dag belde dat de PvdA me graag hoog op de lijst voor de Tweede Kamerverkiezingen wilde zetten. Dat was trouwens niet zomaar een dag, want ik zat op dat moment bij mijn vrouw in het ziekenhuis die van onze

zoon ging bevallen. In september werd ik Tweede Kamerlid, kreeg de portefeuille sociale zaken en werkgelegenheid en kwam toen opnieuw met NOA in aanraking, die samen met AFNL regelmatig langs kwam om duidelijk te maken dat er wel het een en ander anders moest. In 2017 was ik na de uitslag van de nieuwe verkiezingen werkloos, want de PvdA hield die ronde maar weinig zetels over en ik viel net buiten de boot. Een dag later werd ik echter al gebeld om voorzitter te worden van een arbeidsmarktfonds in de zorg. Toen Sharon Dijksma later vertrok, werd ik gebeld of ik terug wilde komen. Ik heb dus zowel vanuit de coalitie als oppositie gewerkt. Maar na twee rondes vond ik dat eigenlijk mooi geweest en wilde ik weer aan echte belangenbehartiging gaan doen. Ik zei 'ja' tegen het voorstel van de Koepel Gepensioneerden (de grootste seniorenorganisatie in ons land) om daar voorzitter te worden en kan dat nu prachtig combineren met mijn werk voor NOA."

Na een omweg dan toch weer terug in de bouw?

“Een omweg wil ik het niet noemen, maar de bouwsector trekt me aan. Ik hou van het type mensen dat kiest voor de bouw. Daar zit veel passie in, bouwers zijn lekker recht voor zijn raap en tegelijk vaak veel te bescheiden.”

Aha, lekker directe vervolgvraag dan: Voelt het met jouw vakbondsverleden als overlopen naar de andere kant, om nu werkgevers- en ondernemersbelangen te behartigen?

“Haha, zeker niet! Maar er is natuurlijk in de sollicitatieprocedure wel over gesproken. Ik ben al negen jaar weg, maar volgens velen ben ik nog altijd van de vakbond. Terwijl ik geen standaard bondsvoorzitter was. Ik was ‘een moeilijke’ bij onderhandelingen, maar vond en vind dat je samen vóór de sector staat. Ik ben niet het type dat met de vuist op tafel slaat, maar ga in overleg omdat daarmee het gezamenlijk belang meestal het beste wordt gediend. Ruzie maken kan tenslotte altijd nog. NOA heeft denk ik iemand nodig die zorgt dat het ‘wij-gevoel’ weer terugkomt en dat we samen vooruitkomen; dát is wat telt! Van huis uit ben ik van de inhoud, maar ik heb ook geleerd dat de kortste weg van A naar B niet altijd een rechte lijn is. Daarom werk ik als voorzitter met oog voor proces en mens en probeer ik altijd de relaties met mensen goed te houden, overigens niet ten koste van alles.”

Je bent aangesteld als onafhankelijk voorzitter; wat vind je daar het voordeel van?

“Zowel voor een voorzitter die uit de club zelf wordt gekozen als voor een voorzitter van buiten valt iets te zeggen. Belangrijker is denk ik wie je bent en wat je doet. Ik mag dan de titel onafhankelijk voorzitter hebben gekregen, omdat ik zelf geen afbouwbedrijf heb, ik ben absoluut géén buitenstaander. Ik ben oprecht betrokken, heel benaderbaar en een échte belangenbehartiger. Ik kom niet als professioneel voorzitter een kunstje doen. Ik hoor erbij en ben van NOA.”

Tijdens de ledenvergadering gaf je aan dat je proeft dat de NOA-familie toe is aan hereniging, verbinding en stappen vooruit. Hoe ga je dat realiseren?

“NOA is afgelopen periode druk met zichzelf geweest. Te druk. En de buitenwereld draaide op volle toeren door. Allerlei ontwikkelingen dachten natuurlijk niet: ‘Oh, daar zijn ze druk, dan wachten wij ook wel even.’ Dus ik denk dat we nu wel weer stappen moeten gaan zetten om in onze eigen sectoren, in de totale bouwkolom, maar ook richting het onderwijsveld en de politiek bijvoorbeeld een steviger positie te claimen. Een positie die past bij NOA. Dat lukt natuurlijk alleen als we eendracht uitstralen en onze organisatie intern op orde hebben. Volgens mij is nu het moment om samen te zeggen dat we verder willen, kunnen èn moeten. De aanstaande verhuizing van NOA wordt een mooi moment om die gedachte te verankeren en als punt te markeren dat iedereen achter zich laat wat gebeurd is. Dat we allemaal vooruit kijken en samen de prachtige afbouwbranche nòg beter op de kaart zetten.”

Waarom is die NOA-familie, waarover je spreekt, zo belangrijk?

Tijdens mijn FNV-periode, maar ook daarna als politicus, had ik natuurlijk al meermaals contact met NOA. Ik zag toen al dat NOA een stevige onderhandelaar bij cao-besprekingen is en een brancheorganisatie die op de Haagse Kamerdeuren staat te rammelen om de problemen, standpunten en oplossingen van haar achterban helder te maken. NOA stond en staat bekend als een sterke club waar afspraken mee te maken zijn. Aangesloten ondernemers willen goed voor hun medewerkers zorgen en durven ook hardop te zeggen ‘dat ze zonder hun mensen niks zijn’. NOA heeft een hoog wij-gehalte en dat moet zeker gekoesterd worden. Het is een kracht waar we heel ver mee kunnen komen!”

Wat zijn de kansen en bedreigingen voor NOA?

“Samen optrekken is echt van meerwaarde. Wat dat betreft, kunnen we zeker nog een stap zetten bij de groep ondernemers die nog niet tot NOA is toegetreden. Laten zien wat we doen en wat we voor afbouwprofessionals betekenen. En ook de aspecten die ik eerder al aanhaalde zijn erg belangrijk: ieder lid dat ik tot nu toe sprak, worstelt met het vraagstuk om voor de toekomst het vakmanschap in zijn of haar onderneming te behouden. Waar vinden we al die jongeren, die ons ambacht willen leren? Hoe overtuigen we hun ouders dat de afbouw écht een goede sector is waar je kinderen carrière kunnen maken door te doen waar ze gelukkig van worden: met hun handen hele mooie dingen maken! Er is meer dan poen en pensioen, dat geldt voor werknemers én werkgevers. Imago en instroom zijn overigens voor de gehele bouwkolom een uitdaging, evenals innovatie. Innovatie is écht een kans, al voelt het soms als een bedreiging. Want innovatieve werkwijzen zijn prachtig, maar worden spannend als het om het veranderen van het ambacht gaat. Desalniettemin denk ik dat je er beter bij kunt zitten, dan dat je het je als sector laat overkomen. Met je rug naar de werkelijkheid en je hakken in het zand kom je nou eenmaal niet verder!”

Hoe ga je als nieuwe voorzitter van NOA verrassen?

“Verrassen... nou, ik ben gewoon wie ik ben?! En ik hoop dat ik de successen van de sector kan laten zien. Ik wil het gezicht zijn voor ‘binnen’ én het boegbeeld voor ‘buiten’. Dat we gezamenlijk trots kunnen zijn op onze sectoren en wie we zijn. Ik vind het de taak van NOA om iets verder te kijken dan de ondernemer zelf. Voor het collectief en voor individuele leden. Maar dat is niet verrassend, dat is gewoon noodzakelijk.”



John Kerstens (56) is getrouwd en woont in Arnhem. Hij heeft een dochter (18) en een zoon (9). Was in een ver verleden fanatiek wielrenner, maar houdt het nu bij af en toe mountainbiken en stevige wandelingen. Houdt van andere mensen helpen, lachen, de natuur én bordspelletjes.



MET DIT GROEITRAJECT WORDT ONDERNEMEN NÓG LEUKER,
EN HET LEVERT JE MEER OP!

NOA-ONDERNEMERSOPLEIDING

Vanaf november kun je bij NOA in Veenendaal de Ondernemersopleiding volgen. Alle lesdagen zijn toegespitst op de dagelijkse praktijk van afbouwprofessionals. Je leert er van alles bij; je gaat niet alleen anders naar je bedrijf kijken, je gaat ondernemen ook steeds leuker vinden.

De vakbekwame docenten, die zijn geselecteerd op hun specialistische kennis én ervaring met de afbouwbranche, wijzen je in het opleidingstraject op aspecten waar je normaliter niet alle dagen aan denkt. Door het net even anders te gaan doen, of je focus te verleggen, zal je direct verschil merken.

Wat leer je tijdens de Ondernemersopleiding:

- Je krijgt de basiskennis van alle bedrijfsaspecten die je als ondernemer moet weten
- Je gaat je focus verleggen en jouw bedrijf verder professionaliseren
- Je krijgt nóg meer plezier in ondernemen



- Je gaat jouw bedrijf vanuit verschillende invalshoeken onderscheidend neerzetten
- Je maakt actielijsten van dingen die er écht toe doen en gaat er direct mee aan de slag
- Je leert het beste uit jouw bedrijf te halen

Fysieke lesdagen

De NOA-Ondernemersopleiding bestaat uit 10 praktische lesdagen. Allemaal hebben ze een eigen thema, waardoor het ook mogelijk is om een module uit de opleiding als cursusdag te volgen. Maar als je inschrijft voor de complete opleiding, dan krijg je allemaal nieuwe inzichten voor je bedrijf, leer je slimmer te werken én ondernemersrisico's te herkennen. Je maakt ook een totaalplan voor je onderneming met korte en lange termijn acties waar je jarenlang profijt van hebt.

Online turbotrainingen

Enkele dagen na iedere fysieke lesdag krijgen cursisten gratis nog een online bonustraining gemaild. Daarin wordt de lesdag kort samengevat en ligt de nadruk op het concretiseren van een actieplan: hoe ga je het geleerde daadwerkelijk in de praktijk brengen? De extra online 'turbotrainingen' helpen om focus te houden en daadwerkelijk stappen te maken om jouw bedrijf te laten groeien.

Persoonlijke begeleiding en feedback

Cursisten kunnen verschillende huiswerkopdrachten insturen; daarop wordt gerichte feedback gegeven. Dit helpt om ideeën om te zetten in concrete acties. Ook geven de huiswerkbegeleiders je een goedbedoelde 'schop onder je kont' als je door de waan van alledag even vergeet om tijd vrij te maken voor je opleidings-traject.

Ervaringen

Al meer dan 100 ondernemers (to be) hebben de NOA-Ondernemersopleiding in de afgelopen jaren gevolgd. Het opleidingstraject wordt geprezen om de interactiviteit en het specifieke karakter, omdat alle voorbeelden herkenbaar zijn en opdrachten direct aansluiten bij dagelijkse werkzaamheden, doelen en uitdagingen. Zowel persoonlijke ontwikkeling als bedrijfs groei staan centraal. Ook wordt er veel van elkaar geleerd en zijn er al prachtige zakelijke samenwerkingen ontstaan.

Toekomstgericht ondernemen

Cursisten, die de hele opleiding volgen, sluiten het groeitraject af met een examen. Dit is echt de kers op de taart, want door de examenopdracht valt al het geleerde op zijn plaats. Cursisten, die alleen een bepaalde lesdag of meerdere modules willen volgen, ontvangen een bewijs van deelname.



Meer weten & inschrijven?

Het volledige opleidingstraject inclusief extra's en bonuslessen kost slechts € 600,- excl. btw. Een losse module kost € 120,- (vanaf 4 cursusdagen geldt een korting). Uitgebreide informatie en de mogelijkheid om in te schrijven vind je op: www.noa.nl/ondernemersopleiding

De 10 modules/cursusdagen van de Ondernemersopleiding:

Jouw sterke/zwakke punten en de concurrentie
 Klanten aantrekken en vasthouden met social media
 Inspirerend en effectief leidinggeven
 Juridische valkuilen voor een afbouwondernemer
 Efficiënt samenwerken; meer plezier én een hoger rendement
 Wat elke afbouwondernemer moet weten over wetgeving
 Verkoopgericht acquireren, klant gericht adviseren & offeren
 Je Financiën goed geregeld
 Het correct toepassen van de CAO-Afbouw
 De WOW-factoren van jouw onderneming!

2 november 2021
 16 november 2021
 30 november 2021
 14 december 2021
 11 januari 2022
 25 januari 2022
 8 februari 2022
 8 maart 2022
 22 maart 2022
 5 april 2022





ALV BESLUIT: “WE WILLEN VOORUIT!”

In de mega grote evenementenzaal van De Basiliek in Veenendaal staan op 23 september - netjes conform voorschriften op anderhalve meter tussenruimte - meer dan 100 stoelen en tafels tegenover het podium. De tafels van het bestuur zijn fraai aangelicht om het geheel een beetje op te kleuren, maar verder doet de setting wat duister aan. Is het een voorbode voor het verloop van de Algemene Ledenvergadering van NOA?

Scheidend voorzitter Ger Jaarsma opent de vergadering en heet alle leden, met in het bijzonder de ereleden, leden van verdienste en erevoorzitter Jan van de Kant, van harte welkom op deze belangrijke vergadering: “Fijn dat we elkaar eindelijk weer fysiek kunnen ontmoeten en we met elkaar in gesprek kunnen over belangrijke onderwerpen. Want we hebben een flinke agenda voor de boeg!”

Financiën op orde!

De vaart werd er lekker in gezet, want de notulen van de laatste vergadering werden snel goedgekeurd en er waren geen ingekomen stukken. Ook penningmeester Theo Wouters liep vlot door de financiële stukken heen, waarna Aad Swaalf namens de kascontrolecommissie de financiële medewerkers van NOA een pluim gaf voor de uitstekende vastlegging van alle cijfers. Jeroen Ruiten-



Hét stemmoment is aangebroken...

beek meldde zich opnieuw als vrijwilliger om reservelid van de kascommissie te worden, voor het geval in 2022 een van de leden Ronald Leenders of Jan Harder niet de controle kan verzorgen. Nadat deze formele, administratieve afhandeling was geregeld, verleende de vergadering met applaus decharge aan het Hoofdbestuur voor het gevoerde financiële beleid.

2020; een vreemd verenigingsjaar

Daarna kwam het Jaarverslag aan bod. “2020 was een van de vreemdste jaren ooit”, meende Jaarsma. “Want door corona en de lockdown was alles anders. Desalniettemin werd er op veler terrein doorgewerkt. De highlights lichten we graag nog even toe, al is het volledige

verslag natuurlijk te downloaden.” Zo vertelde Theo Wouters over de oprichting van het Platform voor Strategie en Visie van de Afbouw en de wens om dit jaar een branchemonitor op te starten, voor actuele inzichten én het signaleren van (af)bouwtrends. En vatte Toine Visker in een notendop samen welke inspanningen er allemaal gepleegd worden om de instroom, her- én zijinstroom te organiseren. Jan van den Heuvel stipte ‘het rapport Olfers’ aan, maar zei toe daar bij een volgende agendapunt verder inzicht in te geven. Belangrijk in het verslagjaar was ook de verkoop van het NOA-pand aan de Nieuweweg 226. “Op 1 maart 2022 gaat de sloopkogel in het gebouw en voor die tijd zullen we over moeten naar het nieuwe NOA-huis van de afbouw aan De Smalle Zijde 20A”, vertelde Ger Jaarsma. “De huisvestingcommissie bekijkt wat er verbouwd moet worden en natuurlijk wordt er hard gewerkt aan een nieuw te bouwen hal als praktijkcentrum voor de afbouw.”

NOA Actieplan

Na de afhandeling van alle officiële verenigingsstukken kwam het NOA Actieplan aan bod. Zoals Jan van den Heuvel al beloofd had, wilde hij zijn werkzaamheden in de commissie Governance graag aan de ledenvergadering toelichten: “Ik kwam in een roerige tijd binnen als Hoofdbestuurlid en heel eerlijk vond ik het toen net opgeleverde rapport Olfers schokkend. Om gestructureerd aan het werk te kunnen met alle aanbevelingen, wilden we eerst zelf een correct inzicht krijgen in de gremia waar de belangen van leden worden behartigd. NOA is vertegenwoordigd in maar liefst 38 stichtingen en dat is niet omdat iemand het leuk vindt om geld heen en weer te schuiven. In een mindmap/spindigram hebben we precies beschreven wie en wat vanuit welke organisatie doet en daardoor signaleerden we een rare paradox. Daar waar er gehamerd wordt op een betere spreiding van bestuursleden zien we tegelijkertijd dat vooral bij de paritaire instellingen aan werknemerszijde de posten door dezelfde bestuurders bekleed worden.



Vice-voorzitter Jan van den Heuvel bedankte namens de vereniging (v.l.n.r.) Eric van der Zande, Ger Jaarsma en Bart Briels voor hun werkzaamheden.



Hoewel een correcte spreiding ons streven moet zijn, moeten we er ook voor waken dat we voldoende tegengas kunnen geven en dat onze vertegenwoordigers hiervoor veel inhoudelijke dossierkennis en ervaring moeten hebben. Door het rapport en het actieplan hebben we nu goede stappen gezet in aangepaste statuten, transparantie over vacatievergoedingen en het liquideren van vijf 'overbodig geworden' stichtingen. Algehele conclusie vanuit de commissie Governance is dat er niets verkeerd gebeurt, dat we vooruit kunnen, dat we aantijgingen kunnen weerleggen en de juiste reglementen hebben om met vertrouwen te werken aan het doel waarvoor ieder bestuurslid zich inzet: het belang van de leden én de vereniging." Natuurlijk waren er nog kritische vragen vanuit de zaal over de invulling van bestuursfuncties, de werving voor bepaalde functies en ook of de inhoud van het rapport Olfers als 'goed' kon worden beoordeeld. "Onze insteek was om de aanbevelingen uit het rapport op te pakken en de structuur dusdanig aan te passen dat deze goed onderhouden kan worden én voor rust en stabiliteit zorgt." Daar was de vergadering het mee eens.

Schriftelijke stemming

Toen op het grote scherm het agendapunt 'Motie van wantrouwen Afdeling het Oosten' in beeld kwam, begonnen mensen in de zaal wat ongemakkelijk te ver-zitten. De voorgaande vergadering liepen de emoties dusdanig hoog op dat deze motie het gevolg was. De motie van wantrouwen was in de vergaderstukken aangevuld met flinke mailwisselingen, een geluidsbestand en een vonnis van een kort geding. Ter vergadering lichtte Roy Olminkhof namens de afdeling de aanleiding toe, betreurde Peter Elfrink o.m. de hele gang van zaken en sprak Hans Thijs uit dat hij het erg jammer vindt dat hij zich als lid niet meer veilig voelt. Ondanks de intense emoties, die voor alle aanwezigen voelbaar waren, werd er met respect gediscussieerd. Nadat alle vragen waren gesteld, werd het tijd voor een schriftelijke stemming. "Want daar waar het gaat om personen, bepalen onze statuten dat er alleen met schriftelijke stemming door de ALV kan worden besloten", gaf de voorzitter aan. Alle stemgerechtigde leden hadden daarom bij binnenkomst een stembiljet ontvangen en werden gevraagd voor, tegen óf blanco te stemmen. 'Voor' betekende dat Hoofdbestuursleden Bart Briels, Theo Wouters en Eric van der Zande moesten aftreden, waarvan de eerst- en laatstgenoemde toch al besloten hadden hun Hoofdbestuurszetel vacant te stellen. 'Tegen' betekende daarom logischerwijs dat de motie verworpen zou worden en blanco inzendingen zouden zich onthouden van een stem. Er werd een korte pauze ingelast, zodat de ingestelde 'stemcommissie', bestaande uit Harry Boeve, Ben Eppinga en financieel medewerker Gert van de Bovenkamp, de tijd kreeg om zorgvuldig de stemmen te tellen.



V.l.n.r. nieuw benoemde Hoofdbestuursleden Ramon Jager en Marcia Donkers en voorzitter John Kerstens

Duidelijke wensen

"De stemming is duidelijk", vervolgde Ger Jaarsma na de pauze de vergadering. "Er zijn 6 neutrale stemmen geteld, 22 voor en 47 stemmen tegen; de motie is verworpen." De theaterdimlichten leken na de stemming ineens toch iets minder duister en zeker toen de bestuurskandidaten Ramon Jager, Marcia Donkers en John Kerstens zich aan de vergadering presenteerden, leek er steeds iets meer kleur in de NOA-familie te komen. De nieuwe bestuursleden kijken er naar uit om zich voor de vereniging in te gaan zetten en werden na hun introductie met een luid applaus officieel in hun nieuwe functies benoemd.

Afscheid

En daar waar mensen worden benoemd, moet er ook afscheid worden genomen van anderen. Daarom nam vicevoorzitter Jan van den Heuvel opnieuw de microfoon ter hand om Bart Briels en Eric van der Zande te bedanken, die beiden negen jaar Hoofdbestuurslid zijn geweest, daarnaast nog tal van functies vervullen en heel veel werk hebben verricht in het belang van alle leden en de bedrijfstak. Ook van aftredend voorzitter Ger Jaarsma werd afscheid genomen. "Dit afscheid is sneller dan je wellicht van tevoren had gepland. Het stormde en het spel werd keihard gespeeld. Mede door jouw inzet zijn we nu toch weer op een punt gekomen dat we vooruit kunnen. Daar is de hele vereniging aan toe."

De vergadering werd opgelucht en met vernieuwde energie gesloten. Bijna werd de rondvraag vergeten, maar de meeste aanwezigen waren er aan toe om met elkaar een toast uit te brengen op de toekomst, dus vragen waren er niet meer. Er was behoefte aan informeel bijpraten en onderling de actualiteiten en ontwikkelingen doornemen. Want: "We gaan doorrrr!"

NIEUWENHUIS^{NL}
De beste basis onder iedere afwerking!

TEL : 073-5482482

Al 30 jaar uw specialist in
renovatie en ondergrond preparatie

SCHUREN

SCHAVEN

FREZEN

STRALEN

WWW.NIEUWENHUIS.NL



EGALIZER

TEL : 073-5482487

TOTALE
VLOER
RENOVATIE



De vloer vlak is ons vak !

WWW.EGALIZER.NL

| SCHÖNOX BM-familie

| Als u iets doet, doet
u het graag goed! |

Met de speciale uitvlakmortels van SCHÖNOX.



| www.schoenox.nl |

SCHÖNOX[®]
A SIKA BRAND

TWEETS

Wereldwijd worden er miljoenen tweets per dag verstuurd! Ook over de Afbouw wordt volop getwiterd. Wij maakten een selectie uit berichten die de afgelopen maand(en) zijn ge(re)tweet.

Beter Spellen @beterspellen - 26 sep. **Lastig bij de Plus-Taaltest op plusonline.nl/taaltest van afgelopen week: stukadoor en het werkwoord stuken, beide met een k, in tegenstelling tot stucwerk. Meer c/k-weetwoorden op beterspellen.nl/?pag=93 #plusmagazine #PlusTaaltest**



Plus-Taaltest

Elke week biedt Plus u een nieuwe taaltest aan, in samenwerking met Beter Spellen. Doe mee en test uw taalkennis! plusonline.nl

cementdekvloeren @DeVloerenmakers - 29 sep. **Een gave foto van 'ons' obstakel tijdens de #Buffelrun 2021. Meteen reclame gemaakt voor #afbouwprofs.**



Op1 @op1npo - 4 okt. **De broers Michel en Peet Traub leiden al 11 jaar kwetsbare jongeren op tot stukadoor om het personeelstekort in de bouw op te lossen. Nu moeten ze door bureaucratisch falen de deuren sluiten. Samen met leerling Regilio zijn ze vanavond te gast bij #Op1.**



Vanavond (tijl)

Michel & Peet Traub

Van de Wiel Afbouw @VdW_afbouw - 19 u **Het voormalig NDSM terrein in Amsterdam is volop in ontwikkeling. Momenteel werken we mee aan de Pontkade B9 fase 3 om hier 208 app. te realiseren. En voor het eerst in NL wordt hier op grote schaal de Resistex plaat van Siniat toegepast! #afbouw #amsterdam #siniat #realistex**





"LET'S GO"

WOENSDAG
10 NOVEMBER 2021
13.00 - 20.00 UUR
HART VAN HOLLAND, NIJKERK

WWW.PLAFONDENWANDDAG.NL



ZIEN EN GEZIEN WORDEN OP DE PLAFOND- & WANDDAG

"E-i-n-d-e-l-i-j-k... we mogen weer!" Dat is de meest gehoorde reactie op de vraag of bestuursleden van de hoofdsector Plafond- & Wandmontage en leveranciers zin hebben in 10 november aanstaande. Want dan vindt na een veel te lange afwezigheid weer een Plafond- & Wanddag plaats. Traditiegetrouw een plek waar niemand uit de branche wil ontbreken en waar het draait om zien en gezien worden.

Voorzitter van de hoofdsector Plafond- & Wandmontage, Theo Wouters, vindt er geen doekjes om: "Het allerbelangrijkste is dat we elkaar weer in levende lijve kunnen zien en horen. Natuurlijk is er ook genoeg te zien en te beleven aan innovaties en inspiratie, maar dat we elkaar weer echt in de ogen kunnen en mogen kijken en kunnen netwerken is wat mij betreft de hoofdreden om op 10 november naar Nijkerk af te reizen."

Ook voor bestuurslid Marc Zandvliet is contact met collega-ondernemers en leveranciers de belangrijkste reden om zich te verheugen op de Plafond- & Wanddag. "Het is de ultieme plek waar je weer voeling met de markt krijgt. En dat hebben we veel te lang moeten missen. Onderling contact tussen leveranciers, afdelingen verkoop en de montagebedrijven is zo belangrijk." Zandvliet verwacht niet dat er heel veel nieuwe produc-

ten of diensten te zien zijn, maar dat hoeft van hem ook niet. “Als het goed is komen fabrikanten toch wel naar ons toe als ze iets nieuws hebben. Daar is deze dag niet perse voor bedoeld. Voor fabrikanten is het wel heel prettig dat ze nu in één keer een paar honderd klanten tegelijk kunnen spreken.”

Klaar staan voor de leden

Hilco Nijmeijer meldt dat het contact met collega-ondernemers in de afgelopen anderhalf jaar behoorlijk is afgenomen. “Van velen heb ik - om begrijpelijke redenen - al lang niets gehoord of gezien. Ik zie er enorm naar uit om weer samen iets te beleven. Bovendien is zo'n dag heel belangrijk om te laten zien dat NOA een belangenvereniging is die klaarstaat voor zijn leden. Daar horen dit soort dagen bij. Ik ben dus blij dat het weer kan en mag.” Ook voor Nijmeijer zijn noviteiten niet de belangrijkste reden om op 10 november naar Nijkerk te rijden. “Als ik daar pas de nieuwste ontwikkelingen zou zien, is mijn contact met leveranciers niet goed. Ik hoop dat ik altijd de eerste ben die ze nieuwe producten laten zien. De Plafond- & Wanddag is wel de plek waar ik de banden met die fabrikanten hoop aan te halen. Dat gaat een stuk beter met een drankje en een hapje. En voor de fabrikanten is het de perfecte plek om nieuwe potentiële klanten te treffen.”

Nick Veenstra stelt dat de markt flink in beweging is. “En dan is het zaak om voorop de golf te staan. Daar kun je het snelst reageren. En dat doe je het beste samen met leveranciers, fabrikanten en collega-ondernemers. Zodat je samen sprongen vooruit kunt maken. Een Plafond- & Wanddag is voor mij dan ook een soort informeel en intern marktonderzoek waar ik nieuwe inzichten en contacten kan opdoen. En ja, we kunnen elkaar eindelijk weer eens zien!”

Jaap Buijs heeft ook veel behoefte om de hele branche weer eens gezellig bij elkaar te zien. “Ik denk dat ik voor iedereen spreek als ik zeg dat we dat verschrikkelijk gemist hebben. Niet zo raar ook dat iedereen het contact en de gezelligheid als eerste noemt als je ze vraagt waarom ze willen komen.”

Inhoudelijk programma

NOA Sectormanager Bob Buijs is verantwoordelijk voor de organisatie van de Plafond- & Wanddag. Ook hij

meent dat het allerbelangrijkste aan de dag is dat leden en leveranciers elkaar na lange tijd weer in levende lijve kunnen treffen. “Maar er is wel degelijk een mooi inhoudelijk programma. Zo stelt de nieuwe voorzitter van NOA, John Kerstens, zich voor. Houdt voormalig hockeycoach Marc Lammers een inspirerende speech waarin hij parallellen trekt tussen sport en ondernemen en ik weet dat er genoeg fabrikanten en leveranciers hele mooie dingen laten zien op de beursvloer. Daar zit genoeg tussen wat het waard maakt om naar Nijkerk te komen.”

Sidney Haarmans, niet alleen bestuurslid, maar met zijn bedrijf System Flex ook aanwezig op de beursvloer, beaamt dat. “Ook voor mij geldt dat het allerbelangrijkste is dat we elkaar eindelijk weer kunnen zien. Maar de Plafond- & Wanddag is toch echt ook nog dé plek waar op één dag te zien en te beleven is wat onze branche te bieden heeft en wat er op de markt te krijgen is. En dat is ook belangrijk. Want we staan voor een aantal forse uitdagingen met zijn allen.”

Samen sterk

Misschien wel de grootste uitdaging is het tekort aan personeel, meent Haarmans. “We zullen meer werk moeten verzetten met minder mensen. Dat is een feit. Automatisering is daarom essentieel. Maar dat is niet voor alle bedrijven in de branche weggelegd. Wij laten tijdens de Plafond- & Wanddag onze configurator zien, waarmee collega-bedrijven heel gemakkelijk en flexibel de wanden en plafonds in een gebouw kunnen samenstellen. Helemaal in 3D. Na een druk op de knop wordt alles op maat op de bouwplaats afgeleverd en hoef je het alleen nog maar in elkaar te zetten. Ik hoop dat we de branche daarmee vooruit kunnen helpen.”

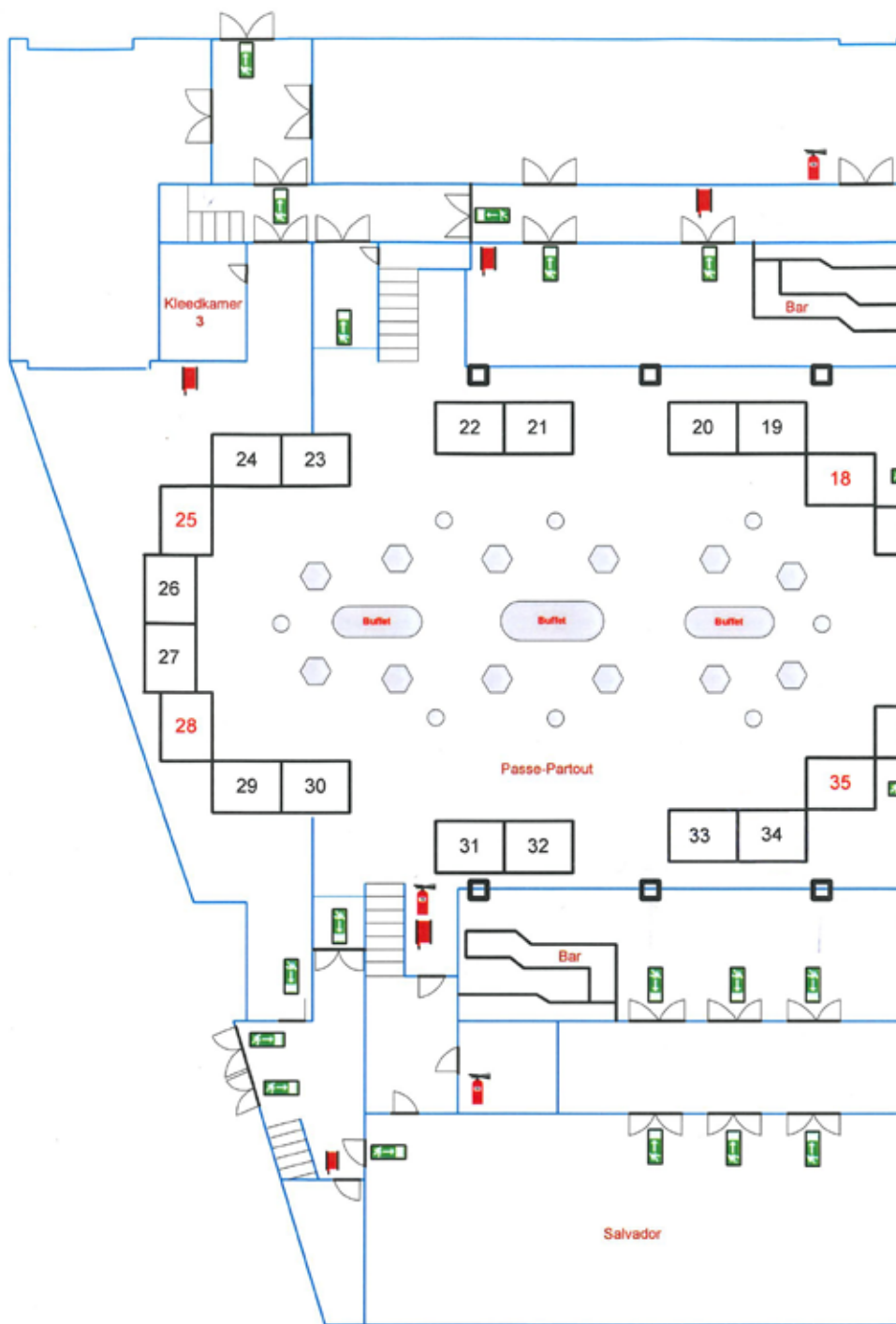
Marc Zandvliet voegt toe: “De Plafond- en wandmontagesector kenmerkt zich ook door elkaar wat te gunnen. Als ik de vraag krijg of ik een klus in Emmen kan doen, zal ik die klant altijd doorverwijzen naar een concullega in het Oosten des lands. Voor mij is dat veel te ver rijden. Maar daarvoor moet je elkaar wel kennen en vertrouwen. En daar is de Plafond- & Wanddag dé plek voor. Samen sterk!”

Nijmeijer: “Het allerbelangrijkste is wat mij betreft dat we op 10 november laten zien: ‘We zijn er nog! En wat maken we samen toch mooie dingen.’”



NOA PLAFOND- & WANDDAG

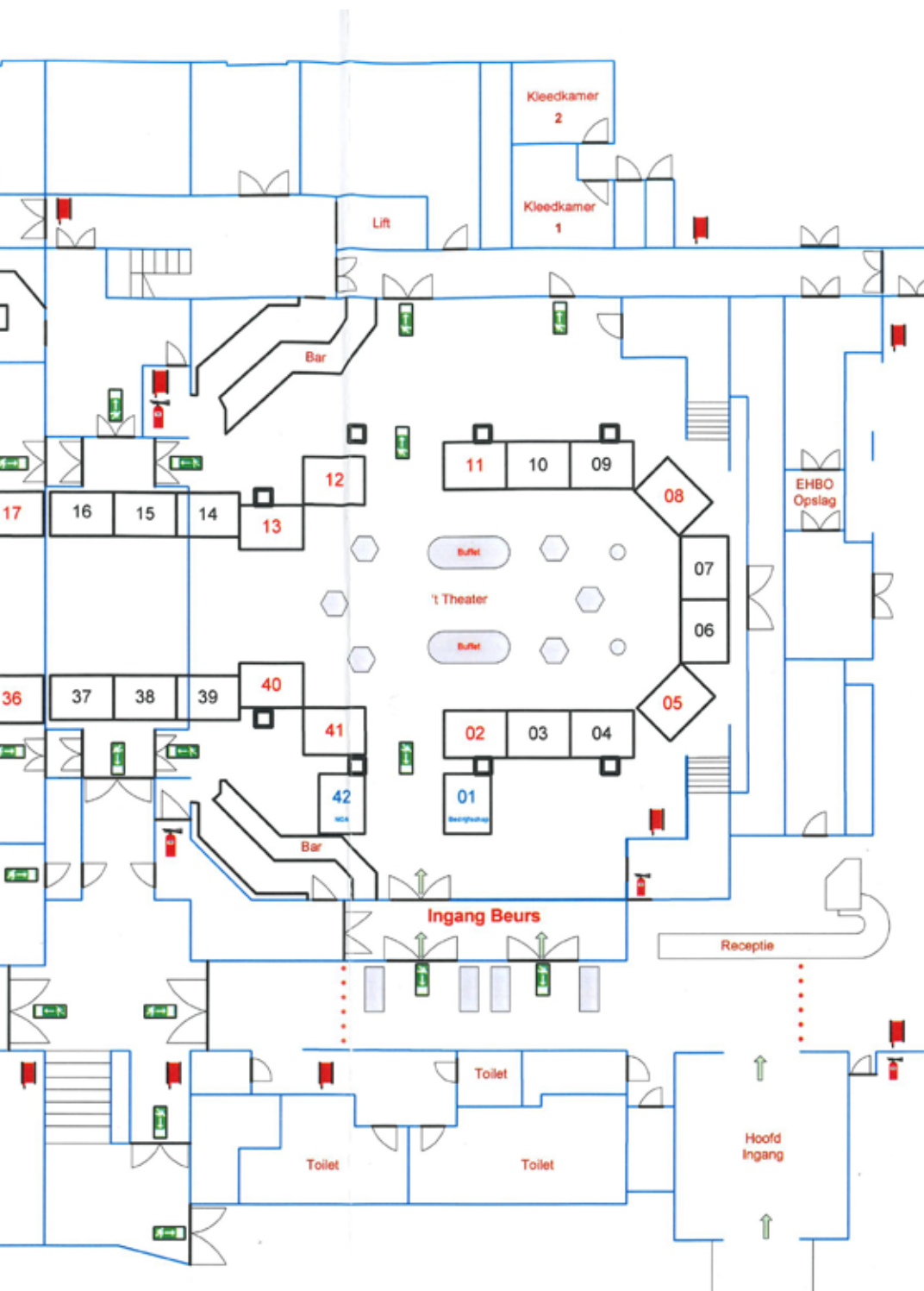
PLATTEGROND EN STANDHOUDERS



Wijzigingen voorbehouden

- 2 Syneo Idee Systemen bv
- 4 Gilde Software b.v.
- 5 Hunter Douglas Architectural Nederland
- 6 Hilti Nederland BV
- 7 Hilti Nederland BV
- 8 Dingemans Elementenbouw B.V.
- 9 Knauf Ceiling Solutions B.V.
- 10 Knauf B.V.
- 11 Knauf Insulation B.V.

- 12 D N S international
- 13 NOA Verzekeringdienst
- 15 TBA
- 16 Obimex BV
- 17 Obimex BV
- 18 OWA Benelux B.V.
- 20 Etex Building Performance B.V.
- 21 Nevima BV
- 22 Derako International BV



- 23 Gyproc Nederland BV
- 24 Saint Gobain Isover
- 25 Werkcon B.V.
- 26 Construsoft
- 27 System Flex B.V.
- 28 CMI Nederland
- 31 SIG Benelux B.V.
- 32 Rockfon B.V.
- 33 Saint-Gobain Eurocoustic

- 34 Saint-Gobain API B.V.
- 35 Saint-Gobain Ecophon
- 36 B+M Baustoff + Metall Nederland BV
- 37 Stichting Afbouwkeur
- 40 Savantis
- 41 Spit-Paslode
- 42 NOA
- Van Gorcom Advocaten



10 NOVEMBER

PROGRAMMA PLAFOND- & WANDDAG

Tijdens de Plafond- & Wanddag brengen we u samen met alle exposanten volledig op de hoogte van de laatste ontwikkelingen binnen uw specialisme. Er is een ledenvergadering en natuurlijk de beurs. Bovendien is er volop ruimte om met vakgenoten in gesprek te komen. We zetten het programma op een rijtje:

Programma in het kort

13.00 uur	Inloop met broodjeslunch
13.45 uur	Ledenvergadering hoofdsector Plafond- & Wandmontage Keynote spreker Marc Lammers
15.00 uur	Opening van de Plafond- & Wanddag op de beursvloer
20.00 uur	Afsluiting van de beurs
20.00 uur	Borrel bij Het Plein
22.00 uur	Einde Plafond- & Wanddag

Ledenbijeenkoms

Tijdens de ledenvergadering staan de volgende onderdelen op het programma: trends en marktinformatie, het innovatieplatform, onderwijsvernieuwingen, kennismaken met de nieuwe voorzitter en keynote spreker Marc Lammers.

Marc Lammers

De voormalige bondscoach van de Olympische hockeyvrouwen komt op 10 november vol enthousiasme en passie zijn manier van coaching en leiderschap uitleggen. Een mooi voorbeeld om

goed naar te luisteren, want met de methode van Marc Lammers werden de hockeydames Olympisch kampioen. Marc is zich nadien blijven ontwikkelen in methodes als NLP en systemisch werken. Krijg gratis mooie levensstips van Marc en kom luisteren: “Winnaars hebben een plan. Verliezers hebben een excuus.”



Waar?

Hart van Holland (Berencamperweg 12 Nijkerk) is de perfecte locatie voor de Plafond- & Wanddag. Het ligt centraal gelegen aan de A28 en is goed bereikbaar: zowel met de auto als met het openbaar vervoer. Alle bezoekers van de Plafond- & Wanddag kunnen gratis parkeren.

PLAFOND & WANDDAG

10 november 2021
13.00 - 20.00 uur

"Let's go!"

Dé beurs- en netwerkdag voor de sector komt er weer aan! Hier wil je als ondernemer uit de droge afbouw écht gezien worden. De dag wordt afgetrapt met een ledenvergadering en keynote spreker Marc Lammers, waarna producenten, leveranciers en dienstverleners in compacte, sfeervolle stands hun nieuwste producten en diensten presenteren. Ben je ook (weer) van de partij?



NOA

WWW.PLAFONDENWANDDAG.NL



OPLEIDING PLAFOND- EN WANDMONTEUR VAN START



Bij het ROC Koning Willem 1 College is de eerste groep studenten gestart met de vernieuwde opleiding Plafond- en wandmonteur. Meerdere ROC's hebben aangegeven dat zij het komende jaar ook willen starten met de opleiding. Door een nieuwe manier van opleiden hoeven scholen niet te wachten tot een volle klas, waardoor het voor hen aantrekkelijker is om de opleiding plafond- en wandmontage aan te bieden. Bedrijven worden aangemoedigd om hun medewerkers deel te laten nemen en om vacatures te stellen voor leerling plafond- en wandmonteurs.

Met de nieuwe manier van opleiden kunnen plafond- en wandstudenten onderdeel uitmaken van een klas van een vergelijkbare opleiding, zoals de opleidingen stukadoor of timmerman. Bij het Koning Willem 1 College is gekozen voor een combinatie met de mbo-opleiding Servicemedewerker Gebouwen. De plafond- en wandstudenten kunnen in deze klas de lessen volgen die de opleidingen gemeen hebben, bijvoorbeeld tekeningles. Het plafond-

Bedrijven worden aangemoedigd om hun medewerkers deel te laten nemen en om vacatures te stellen voor leerling plafond- en wandmonteurs.

en wandgedeelte komt aan bod in een online leeromgeving, instructievideo's en praktijktrainingen. De hoop is dat er op deze manier voldoende scholen zijn die toch nieuwe plafond- en wandmonteurs op kunnen leiden. Scholen hoeven immers niet te zorgen voor een gespecialiseerde docent plafond- en wandmontage. Ook hoeven scholen geen hele klas in te richten. Naast het lesmateriaal is ook het examen voor de plafond- en wandmonteur herzien.

“Savantis heeft de Proeve van Bekwaamheid van het examen plafond- en wandmontage herzien, omdat de proeve een goede afspiegeling moet blijven van het werkveld. In september hebben we in het afbouwcentrum in Veenendaal een pilotexamen georganiseerd”, vertelt onderwijskundige Jeanine Kool van Savantis. “De Proeve van Bekwaamheid hebben we laten uitvoeren door een aantal beginnend beroepsbeoefenaars van NOA-lidbedrijven. Door deze pilot hebben we kunnen nagaan of de Proeve van Bekwaamheid duidelijk en goed uitvoerbaar is.”

Met de inspanningen hoopt Savantis het aantal studenten voor de opleiding plafond- en wandmonteur te verhogen. Tegelijkertijd zijn de praktijktrainingen niet alleen bedoeld voor studenten, maar ook voor werknemers. Werknemers kunnen via de praktijktrainingen een certificaat behalen voor plafond- en wandmontage. Zowel de opleiding als de praktijktrainingen kunnen daarom zorgen voor goed opgeleide vakmensen.

Het tekort aan studenten is overigens een probleem dat niet alleen de sector plafond- en wandmontage treft, maar eigenlijk alle beroepen in de bouw en techniek. Samen met Savantis werkt de NOA daarom hard aan het werven van studenten en het bewerkstelligen van goed lesmateriaal en examens. Het houdt echter ook in dat NOA-lidbedrijven hun steentje moeten bijdragen. Niet voor niets ontvingen de plafond- en wandbedrijven eerder dit jaar al een informatiepakket waarin zij worden opgeroepen hun bestaande personeel of net beginnende studenten de opleiding of praktijktrainingen te laten volgen. De behoefte aan goed opgeleide vakmensen blijft namelijk groot. Samen kunnen we scholen aanzetten om mee te doen.



Onze akoestische platen in zwarte kleur vormen een functionele afwerking van het interieur in de Ziggodome.

Alles draait om akoestiek!

Bij Dewin maken we bouwproducten waarbij isoleren én afwerken in 1 handeling worden uitgevoerd. Dat we daar goed in zijn, bewijzen dagelijks onze klanten die met onze producten de mooiste gebouwen in Nederland bouwen.

Vooral trots zijn we op de iconische projecten waarin alles draait om akoestiek! Zoals de concertzaal van de Ziggodome, waarin de perfecte nagalmtijd voor een groot deel te danken is aan onze Fibrolith akoestische houtwolcement platen.

Al onze producten worden onder ISO-14001 geproduceerd en dragen bij aan de BREEAM-NL Nieuwbouw en Renovatie scores.

Kijk op onze [website](#) voor onze slimme akoestische oplossingen of bel ons voor meer advies!



DEWIN
the smart way to insulate



ALS DE RECHTER ZELF GAAT KIJKEN...

Als de rechter zelf ergens gaat kijken, noemen we dat een descente. De rechter gaat dan ter plekke kijken naar bijvoorbeeld de gebreken aan het werk. Maar, in hoeverre kan de rechter daar nou echt zelf conclusies aan verbinden? En, is het gemiddelde NOA-lid erbij gebaat als de rechter komt kijken?

Laatst nog zei een wederpartij tijdens een zitting wel drie keer: “Als u zelf komt kijken, zult u zien dat de vloer veel te glad is.” Het betrof hier een vloer in een zwembad die door hun eigen deskundige nota bene was getest op gladheid en ruim binnen de voorgeschreven klasse viel. Een bezoek van de rechter zal hier niet veel toevoegen en dus zal er hier geen descente komen. Toch maakt de rechter hier ook wel eens een inschattingsfout.

Vlak genoeg?

Alweer een tijd geleden schreef ik u over een vloerzaak. Daar ging het om de vraag of een vloer vlak (genoeg) was en de rechter wreef ter plaatse met haar hand over de vloer en zei: “Ik voel wel onregelmatigheden. De vloer is niet vlak.” Omdat we daar gelukkig adequaat op konden reageren, is in die zaak alsnog een deskundige aangesteld om de vloer naar de richtlijnen te beoordelen, wat gelukkig goed is afgelopen. Hier had de rechter natuurlijk nooit zelf naar toe moeten gaan.

Kleurverschil

Anders was dat in twee andere zaken waarbij de vraag speelde of er sprake was van gebreken in de cementgebonden gietvloeren. Beide rechters wilden hier zelf gaan kijken. In beide gevallen was de klacht dat de vloer niet de gelijke uitstraling en kleur had als in de showroom van het NOA-lid. De rechters in deze twee verschillende zaken wilden zelf, zowel bij de klant als bij het NOA-lid in de showroom, kijken. En, ik moet u eerlijk zeggen: er waren ook wel behoorlijke verschillen tussen beide vloeren zichtbaar. Dat zagen deze rechters ook. Hier gaat het minder om de vraag of de vloeren technisch goed zijn, maar of de klanten dit resultaat hadden mogen verwachten op basis van wat zij in de showroom hadden gezien. Voor beide zaken vrees ik dan ook een beetje voor de uitkomst.

Deskundige beoordeling

In de praktijk gebeurt het niet zo vaak dat een rechter zelf gaat kijken. Dat komt doordat rechters vaak met de eigen

observatie niet veel kunnen. Het eerste voorbeeld bewijst dat ook. Want dat putje of hobbeltje zal vast wel in de vloer aanwezig zijn, maar vraagt om een deskundige beoordeling en dat is de rechter niet. In gevallen waarin het werk moet voldoen aan een getoond voorbeeld kan dat anders zijn, zoals in de andere zaken die ik beschreef. En dan is het oordeel dus aan de rechter.

Waarschuwen

Toont u een showroom voorbeeld, zorg er dan voor dat deze overeenkomt met dat wat u werkelijk gaat maken. En zorg dat u goed waarschuwt voor de mogelijke afwijkingen ten opzichte van het voorbeeld in de showroom. Uiteindelijk gaat het erom dat de consument weet wat hij wel of niet mag verwachten.

Ingeborg van Leusden

Van Gorcom advocaten

T 0318-500001

E leusden@vangorcomadvocaten.nl

W www.vangorcomadvocaten.nl



TRAUBSTUC WIL BLIJVEN DOEN WAAR ZE GOED IN ZIJN: HET OPLEIDEN VAN STUKADOORS

Dat het doek zou vallen voor de met veel bombarie aangekondigde Haagse Energie Academie was begin dit jaar al bekend. Ondertussen is de verantwoordelijk wethouder in Den Haag opgestapt en handelt een curator het faillissement van de stichting - die voor honderden banen in (af)bouw en installatiesector moest zorgen - af. Traubstuc en het daaraan gelieerde Praktijk Opleidingscentrum Stucadoor Haaglanden hopen dat ze op een andere plek door kunnen gaan met het opleiden van stukadoors. “Want de markt schreeuwt om handjes. Ik word krankzinnig veel gebeld”, zegt Michel Traub.

Voor wie de soap rondom de Haagse Energie Academie niet heeft gevolgd; een korte samenvatting. In 2018 bedacht de gemeente Den Haag een plan om 580 Haagse werklozen klaar te stomen voor een baan in de hard groeiende duurzame-energiesector als installateur, zonnepanelenlegger. Of in de altijd om goede vaklui verleggen

zittende afbouwbranche: als stukadoor of metselaar bijvoorbeeld. Er werd onder andere contact gelegd met Traubstuc, het stukadoorsbedrijf van de broers Michel en Peet Traub dat met hun Praktijk Opleidingscentrum Stucadoor Haaglanden al langer werklozen, omscholers, lastige jongeren, schoolverlaters en mensen met een ‘afstand

tot de arbeidsmarkt' aan een baan als stukadoor helpt door ze zelf op te leiden. Het Praktijkopleidingscentrum verhuist daarop naar een groot pand waar de nieuwe Energie Academie in wordt gevestigd. Traubstruc tekent een contract om in 2 jaar 120 stukadoors op te leiden.

Lang verhaal kort: De Energie Academie gaat ten onder aan wanbeleid en interne conflicten, de aanvoer van geschikte werkzoekenden stopt al snel, corona, Traubstuc leidt maar 17 werkzoekenden op, de stichting gaat failliet en de gebroeders Traub blijven zitten met onbetaalde facturen en in een veel te groot en te duur pand. Adviesbureau Berenschot schrijft een vernietigend rapport en de verantwoordelijk wethouder stapt op. "De curator heeft de gemeente Den Haag aansprakelijk gesteld", meldt Michel Traub. "Die moeten ons 485 duizend euro betalen. Ze hebben tot 1 november de tijd om te reageren." Tot die tijd blijven Michel en Peet een klein aantal stukadoors opleiden. Alles na 1 november is onzeker. "Nieuwe jongens kunnen we nu niet aannemen", zegt Michel. "Ik heb namelijk geen idee waar we na 1 november heen moeten. We hopen dat we elders kunnen doorstarten met het Praktijk Opleidingscentrum Stucadoor Haaglanden, want wat we doen doen we goed: lastige jongens een basisopleiding stukadoor geven waar ze mee verder kunnen. En ik hoef niet uit te leggen dat er een schreeuwend tekort is aan goede vakmensen toch? Maar het hangt allemaal wel van van alles af. Het vraagt toch weer om nieuwe investeringen en ik weet niet of we dat kunnen."

Traub hoopt dat aannemers die nog Social Return-gelden te besteden hebben bij hem aankloppen. "Als ze die gelden niet uitgeven, krijgen ze immers een boete. Wij kunnen

met die gelden mensen voor ze opleiden en meteen daarna aan het werk zetten. Dan sla je meerdere vliegen in één klap." En Traub hoopt ook dat de hele affaire mensen de ogen opent. "Er moeten in de komende tien jaar een miljoen huizen worden gebouwd. Maar wie gaat dat doen? We komen nu al duizenden vaklui te kort. En wat er op de opleidingen zit is bij lange na niet genoeg. We moeten alles en iedereen die we kunnen vinden opleiden voor een baan in de bouw. Als een malle!"

Leerlingen mogen niet de dupe zijn van falend beleid!

NOA betreurt het ten zeerste dat particuliere initiatieven, zoals de gebroeders Traub in Den Haag met hun praktijkscholing al jaren met succes initiëren, door falend beleid en bureaucratie worden tegengewerkt. Ondanks alle goede bedoelingen van de lokale overheid kan het absoluut niet de bedoeling zijn dat het Praktijkscholingscentrum in Den Haag de deuren moet sluiten. Het is diep triest om te zien dat ambassadeurs voor het stukadoorsvak niet dagelijks bezig kunnen zijn met wat ze écht willen: jongeren opleiden en een toekomst bieden!

De toekomstige leerlingen zijn nu de dupe. NOA zal daarom in gesprek gaan met de betrokkenen om samen te bepalen hoe we kunnen blijven voldoen aan voldoende instroom voor onze leden in deze regio.



27 OKTOBER

OZP-bijeenkomst "Happen stappen varen Zwolle"

2 NOVEMBER

Cursus: Jouw sterke/zwakke punten en de concurrentie

4 NOVEMBER

Cobouw Café Eindhoven

5 & 6 NOVEMBER

Natuursteen
Tweedaagse Zwolle

10 NOVEMBER

Plafond- & Wanddag Nijkerk

16 NOVEMBER

Cursus: Klanten aantrekken en vasthouden met social media

20 NOVEMBER

Hoofdsector Stukadoors & Afbouw - Rondje Maastricht

NOA HOOFDSECTOR NATUURSTEEN BEZOEKT MARMOMAC

Afgelopen week reisde ik samen met mijn NOA-collega's Gemma Geven en Gert van der Meulen af naar het Bella Italia. Het doel van deze trip was een bezoek brengen aan dé natuursteenbeurs van Europa; Marmomac in Verona. En het organiseren van de natuursteenborrel in Peschiera, een jaarlijks terugkomende activiteit voor al onze natuursteenleden.



Beurs Marmomac

Woensdagmorgen, meteen na het ontbijt, reisden we af naar Verona. Aad Swaalf (sectorbestuurslid van de hoofdsector Natuursteen) en zijn vrouw Anneke sloten bij ons aan en zo gingen we met 5 man sterk naar Marmomac, de internationale vakbeurs voor marmer, design, architectuur en steenverwerkings-technologie. Elk jaar wordt deze beurs gehouden in de tentoonstellingsruimte van de Fiera di Verona (Verona Fair). Deze is bedoeld voor professionals in de natuur-

steen en geeft een kans om meer te weten te komen over het laatste nieuws en de innovaties op het gebied van natuursteen. Hoewel de beurs een stuk kleiner was dan voorgaande edities, was er toch veel moois te zien. We hebben alle hallen kunnen bezoeken, spraken met enkele leveranciers, spraken ook enkele van de begunstigde leden en bekeken prachtige high end projecten. Alhoewel het voor ons als NOA natuurlijk anders kijken is op de beurs dan een steenhouwer doet (die veel meer





Op de stand van Carrières du Hainaut tijdens Marmomac met van links naar rechts: Johan van Dongen, ik, Anneke Swaalf, John Vis, Gemma, GertM en Aad Swaalf

gericht is op inkoop en innovaties), hebben wij de beurs ervaren als zeer interessant, zeker om te zien wat er aan natuursteen te koop is en welke mogelijkheden het biedt. En we hebben genoten! Het was goed om de afgevaardigden van een aantal natuursteenbedrijven die bij NOA zijn aangesloten in levende lijve te ontmoeten. Ook waren we in de gelegenheid enkele leden van het convenant TruStone live te spreken op de beurs in plaats van de online besprekingen die we veelvuldig hebben gehad het afgelopen jaar.

Terug in Peschiera, waar ook enkele sectorbestuursleden verbleven, ontstond 's avonds een spontane actie waarbij we met enkele begunstigende- en een paar natuursteenleden gezamenlijk aan het Gardameer hebben gedineerd.

Op donderdagmorgen zijn we door John Vis van Carrières du Hainaut, uitgenodigd af te reizen naar het prachtige natuursteenbedrijf Cereser nabij Verona. Dit bedrijf begrijpt heel goed dat er veel meer nodig is om het product natuursteen op de juiste manier aan de man te brengen en doet dit door prachtige marketing in te zetten voor promotie van natuursteen. We kregen

letterlijk een kijkje in de keuken en waren erg enthousiast over de manier hoe zij dit aanpakken. Wellicht ken je de slogan "Natural stone is always the answer?" Dit komt uit de koker van Cereser. We kwamen allemaal tot de conclusie dat we juist dit punt (promotie van de natuursteen) hoog op ons wensenlijstje zouden moeten hebben als bedrijf maar dat we daar samen ook een slag in zullen moeten maken. Mocht je in de buurt komen van Verona ga dan zeker eens een kijkje nemen. Verder kregen we de tip van Wilbert Leistra, van het Vakblad Natuursteen, om een aantal adressen van andere natuursteenbedrijven te bezoeken en deze tip hebben we ter harte genomen.

Vanaf 20.00 uur stond de Natuursteenborrel op de planning. Wederom was dit bij Vecchio Mulino Beach, Peschiera. Op deze prachtige plek direct aan het Gardameer wordt al jaren een gezellig samenzijn geïnitieerd en ook dit jaar mocht het sectorbestuur en NOA onze natuursteenleden en enkele andere mensen vanuit de natuursteenbranche verwelkomen. Ook een delegatie van de Confederatie Bouw natuursteen uit België kwam langs, met als doel de banden met Nederland te versterken. Op het hoogtepunt van de borrel telden we een 55 personen en dat is een hoge opkomst waar we natuurlijk heel trots op mogen zijn. Er werd heerlijk gegeten, gedronken en vooral bijgepraat met elkaar. Zo zie je maar dat de betrokkenheid in onze natuursteensector heel belangrijk is!

Vanuit NOA willen we iedereen bedanken die we hebben ontmoet. We hebben oprecht genoten van al het moois wat natuursteen te bieden heeft, waarden alle goede gesprekken, de ontmoetingen met de natuursteenleden en alle andere mensen die we hebben gezien. Het was voor ons en het sectorbestuur een zeer geslaagde en interessante trip naar het zonnige Italië.



Impressie beurs

JAARVERSLAG NOA

HIGHLIGHTS



EEN VAN DE VREEMDSTE JAREN OOIT... HET VERENIGINGSJAAR 2020 IN VOGELVLUCHT

CAO Afbouw 2020-2021

Tweejarige cao

Werknemers worden met een stijging van de garantielonen beloond voor hard werken. Als eerste bedrijfstak in de bouw wordt ook een zware beroepenregeling pensioenakkoord opgenomen in de cao en wordt de 80-90-100 regeling voortgezet.

Coronacrisis

Heel Nederland wil verbouwen

Complete bedrijfstakken worden geteisterd door de lockdown en alle beperkende maatregelen, maar in de afbouwbranche wordt iedereen steeds drukker; Nederlanders willen massaal fijne thuiswerkplekken en hun woning verbouwen.

Blik op de toekomst

Trends en ontwikkelingen van nu en morgen

Een nieuw opgericht platform voor visie en strategie van de afbouw gaat adviseren over trends en ontwikkelingen. Speciale aandacht is er voor instroom van vakkrachten, opleiden en nieuwe bouwmethodes.

Een gezonde vereniging

NOA staat er prima voor

De commissie Governance maakt de vereniging klaar voor het volgende decennium. Een actieplan zorgt voor een mindmap met rechtspersonen, maakt geldstromen inzichtelijk en leidt tot gecoördineerde aanpak en effectiviteit.

✓ GEZONDE FINANCIËLE POSITIE

✓ AANBEVELINGEN HOOGLERAAR OPGEVOLGD

✓ VOORBEREIDINGEN NIEUWE HUISVESTING

JANUARI

Gezelligheid troef op NOA Nieuwjaarsreceptie

FEBRUARI

Principeakkoord CAO-Afbouw. Als eerste in de bouwnijverheid een zware beroepenregeling

MAART

Schijnwerpers op jonge talenten tijdens Skills the Finals

APRIL

Afbouw blijft veilig doorwerken met protocol 'samen veilig doorwerken'

Nederland in Lockdown door COVID-19

Meer dan 7 miljoen mensen bereikt met radio- en televisiecommercial

MEI

Besluit tot vervolgonderzoek naar effectiviteit van arm-ondersteunend exoskelet

JUNI

Aansluiting bij bouwbreed monsterverbond voor inhaalslag woningtekort

JULI

PFAS-normverruiming voorkomt dat woningbouw stilvalt

AUGUSTUS

Voor velen werd het "bouwvak" in eigen land

SEPTEMBER

Grote teleurstelling dat de tot in de puntjes voorbereide coronaproef Vloerendag moet worden afgelast

OKTOBER

Nieuw wetsvoorstel stikstofreductie moet de bouw uit het slop trekken. Afbouwers blijven ondertussen onverminderd druk

NOVEMBER

Voorlichtingscampagne van NOA Opleidingsbedrijf Afbouw van start: Afbouwprofs hebben de toekomst

DECEMBER

NOA-pand aan de Nieuweweg 226 te Veenendaal verkocht

SLECHT WEER OP KOMST

Veel bedrijven en particulieren hebben de COVID-19 periode benut om verbouwingen door u te laten uitvoeren. Het aantal faillissementen is de afgelopen periode historisch laag geweest en de meeste NOA-leden hebben daarom weinig last gehad van onbetaalde rekeningen. Maar dit kan heel snel veranderen nu alle steunmaatregelen gestopt zijn, bouwmaterialen fors duurder zijn en de leveringstijden oplopen.

Velen van u realiseren een groot deel van de omzet in de lokale of regionale markt. Daar kent u uw klanten meestal wel, maar de “blauwe ogen” van uw (potentiële) klant zeggen niets over de kredietwaardigheid en of de klant voldoende financiële middelen heeft om uw rekening te betalen? U wilt het risico op wanbetaling natuurlijk beter in kunnen schatten. In deze drukke tijden met volle orderboeken kunt u tenslotte beter kiezen voor projecten van klanten met een hoge kredietwaardigheid. Op het gebied van debiteurenbeheer (met of zonder kredietverzekering) werken wij samen met diverse partners. Een daarvan is Coface. Deze monitort 80 miljoen bedrijven wereldwijd én waarschuwt haar klanten als er iets verandert in de kredietwaardigheid. Dit helpt u om goed geïnformeerd zaken te doen, uw winstgevendheid te verbeteren én uw debiteurenrisico te verkleinen.

Risico op wanbetaling minimaliseren

Als een kredietverzekering een stap te ver is, kunt u ervoor kiezen uw omzet te monitoren door (externe) informatie in te winnen over de kredietwaardigheid van uw klant. Als u bijvoorbeeld voor een afbouwproject materialen op maat moet bestellen, kan een goede inschatting van de kredietwaardigheid veel ellende en vele duizenden euro's besparen.

Noviteit voor NOA-leden

Sinds kort hebben NOA-leden de mogelijkheid om betrouwbare informatie over kredietwaardigheid van ondernemingen vooraf te gebruiken voor het inschatten van het risico op wanbetaling. Ook voor uw bestaande klanten, of klanten waar een langer afbouwproject loopt, is het belangrijk om op de hoogte te worden gehouden of deze klanten gedurende het project wel

kredietwaardig blijven. Dit is dezelfde informatie als waarmee Coface haar eigen risico's monitort. U kunt voor een startbedrag van € 500,- per jaar op elk gewenst moment bedrijfsinformatie over de kredietwaardigheid van uw zakenrelaties opvragen. We verwachten dat dit bedrag voor de meesten van u voldoende zal zijn om elk jaar opnieuw het risico op wanbetaling beter te beheersen.

Interesse in dit specifieke product? Laat het ons weten.

Peter Schoonderwoerd
NOA Verzekeringsdienst
T 030-25 49 114
E peter.schoonderwoerd@wuthrich.nl
W www.wuthrich.nl

KORT NIEUWS

ISMT maakt het oorverdovend stil



Het bepalen van de juiste akoestische isolatie in gebouwen is een complex proces. Speciaal voor deze vraagstukken levert ISMT een kosteloos Akoestisch Prestatierapport. Deze unieke service zorgt ervoor dat architecten, akoestisch ingenieurs, aannemers én vloerenbedrijven de juiste keuzes maken ten behoeve van vloerakoestiek. Ook voor de in Nederland relatief nieuwe CLT-bouw. Meer informatie over deze akoestische oplossingen? Kijk op www.ismt-bv.com of bel 088-0184900.

Anhydrietvloer snel tegelen



Het is vaak onderwerp van discussie: wanneer kan de anhydrietvloer van tegels worden voorzien? De droogtijd kan fors oplopen, omdat het restvochtgehalte erg nauw luistert. Omnicol heeft een oplossing om dit proces goed te kunnen plannen: de nieuwe tegelpasta ADP FLOOR stabicol kan direct op de anhydrietvloer met een restvochtgehalte tot max 2,0 cm-% worden getegeld. Hierdoor kan een tegelzetter veel sneller starten, omdat de vloer minder lang hoeft te drogen. Kijk voor meer informatie op www.omnicol.eu.

Leg de basis met Basebeton



Als vakman in de bouw stelt u drie eisen aan betonstuc: de betonstuc moet ijzersterk, slijtvast en tijdloos zijn. Met Basebeton van StoneAge beschikt u over kant-en-klare betonstuc voor elke ondergrond, van vloeren en wanden tot meubels, leverbaar in heel veel kleuren. Wat wilt u als professioneel verwerker nog meer? Kennismaken met Basebeton als professioneel verwerker? Kijk voor meer informatie op www.stoneage.nl.



Nieuwe leden

DG Vloerenbedrijf

Bijland 914
5403 VM Uden
M 06 - 48 21 24 80

Melmo Bouw

Gloxiniastraat 2
1431 VE Aalsmeer
M 06 - 14 67 07 06

Stukadoorsbedrijf van Ibra

Burgemeester Röellstraat 514
1067 XR Amsterdam
T 020 - 244 57 88



De argenta invisidoor biedt u dé oplossing voor onopvallende binnendeuren, de trend voor een tijdloos interieur met een strak en minimalistisch ontwerp.

Follow us on:



nv **Argent Alu** sa | Bankstraat 2, 9770 Kruishoutem - Belgium
T +32 (0)9 333 99 99 | info@argentalu.com | www.argentalu.com



SCHOONEWIL

de specialist in afbouw

kNAUF MACHINETECHNIEK
SERVICE DEALER



WEBWINKEL VOOR:

- Gereedschappen
- Machines
- Onderdelen



Strooijonkerstraat 15
1812 PJ ALKMAAR
072 - 2000134

www.schoonewiltechniek.nl

Bedrijvenweg 36
7442 CW NIJVERDAL
0548 - 365207



masters

in de bouw

op locatie



Masters op locatie

Natuurlijk, je hebt je routine en je levert vakwerk. Maar wil je nóg slimmer, sneller en soepeler werken? Onze masters halen waardevolle tips op bij jouw vakgenoten. Bekijk hun masterpieces en tips in de serie Masters in de bouw op locatie.

▶ Ga voor alle afleveringen naar knauf.nl/masters

KNAUF